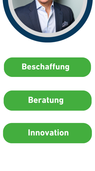
BREKO PRODUCT INNOVATION NEWS #01.2026

Von der Einkaufsgemeinschaft zur Genossenschaft für Beschaffung, Beratung & Innovation

15 Jahre BREKO Einkaufsgemeinschaft eG



Beschaffung

Beratung

Innovation

Liebe Genossenschaftsmitglieder, liebe Partner,

die erste Ausgabe in 2026 bietet einen guten Zeitpunkt, um den Blick gemeinsam zu schärfen. Der Markt verändert sich, und mit ihm die Anforderungen an unsere Genossenschaftsmitglieder und Partner der BREKO eG. Der Glasfasermarkt ist heute nicht mehr nur eine Frage von Technik oder Preis, sondern von Strategie, wirtschaftlicher Stabilität und Zukunftsfähigkeit. Viele Unternehmen stehen mitten in einer Phase, in der es um Auslastung, Effizienz und Wettbewerbsfähigkeit geht. Unter diesen Bedingungen lässt sich nicht mehr alles alleine lösen. Zusammenarbeit wird zur Voraussetzung.

Aus dieser Marktrealität heraus haben wir den Anspruch geschärft: Aus der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG wird die BREKO eG - Genossenschaft für **Beschaffung, Beratung & Innovation.**

Beschaffung bedeutet für uns, gemeinsam bessere Konditionen zu erzielen und Kosten bei unseren Mitgliedern und Partnern zu senken. Durch Bündelung, Transparenz und gemeinsames Handeln schaffen wir dort Spielräume, wo einzelne Unternehmen kaum noch Verhandlungsmacht haben.

Beratung basiert auf dem tiefen Marktverständnis, das wir über viele Jahre in der Mitgliederbetreuung mit unserem Partnermanagement aufgebaut haben. Dieses Marktverständnis hilft uns dabei, Entwicklungen richtig einzuordnen, Lösungsansätze optimal zu positionieren und Entscheidungen konsequent im Interesse unserer Genossenschaftsmitglieder zu treffen, ohne dabei in Konkurrenz zu Beratungsleistungen assoziierter Verbandsmitglieder oder Angeboten im BREKO-Verbund zu treten.

Innovation bedeutet, gemeinsam Lösungen zu entwickeln, die einzelne Netzbetreiber und Stadtwerke allein kaum effizient aufbauen können. Damit meine ich insbesondere Plattformlösungen, die für viele Mitglieder heute bereits relevant sind oder es in naher Zukunft sein werden. Die BREKO eG denkt an übermorgen und nicht nur an das, was morgen passiert.

Mit dieser ersten Ausgabe der BREKO Product Innovation NEWS in diesem Jahr laden wir euch ein, den Weg gemeinsam mit uns zu gehen. Wir laden euch ein, Use-Cases gemeinsam zu nutzen und damit die Wettbewerbsfähigkeit aller in der BREKO eG nachhaltig zu stärken. Denn: Alleine ist man vielleicht schneller. Aber nur gemeinsam bleibt man zukünftig relevant.

Euer Jürgen Magull | Geschäftsführer BREKO eG

Produkte & Lösungen
Praxiseinblicke & Erfahrungsberichte

So können Genossenschaftsmitglieder ihre Take-Up Rate in der Glasfaservermarktung mit IPTV steigern

Endkundenzahlen lassen sich nicht allein über den Glasfaseranschluss steigern. Zusatzprodukte gewinnen an Bedeutung, wenn sie einfach, bekannt und gut vermarktbar sind. IPTV kann hier einen messbaren Beitrag leisten. Erfahrt auf unseren Informationsseiten, welche Vermarktungsansätze sich bewährt haben und warum Lösungen wie unser **IPTV-Reseller-Modell mit waipu.tv** und unsere **White-Label IPTV-Lösung von ocilion** für viele Genossenschaftsmitglieder an Relevanz gewinnen.

Mehr über waipu.tv >>> **Mehr über ocilion >>>**

BREKO Product Innovation TALK
RÜCKBLICK 21.01.2026

waipu.tv | 15 Jahre BREKO

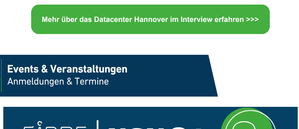
Im **BREKO Product Innovation TALK „IPTV erfolgreich vermarkten"** vom 21. Januar 2026 haben wir gemeinsam mit unserem Partner **waipu.tv** das Reselleramodell der BREKO eG vorgestellt. Fragen rund um Datenschutzhemmnisse beantwortet sowie realistische Vermarktungsansätze im Tagesgeschäft der Netzbetreiber aufgezeigt. Anhand konkreter Best-Practice-Beispiele aus der Genossenschaft wurde deutlich, wie IPTV gezielt zur Kundenbindung und zur Steigerung der Endkundenzahlen beitragen kann. **Die wichtigsten Erkenntnisse und Praxisimpulse haben wir für euch in der Präsentation zusammengefasst.** Kommt auf unser Team der BREKO eG zu und vereinbart einen Termin, um mehr über die Möglichkeiten zur Steigerung der Anschlusszahlen zu erfahren.

Jetzt Präsentation erhalten und Termin vereinbaren! >>>

So können Genossenschaftsmitglieder mit TKI NET Scan ihre Baudokumentation schneller und präziser erstellen

Ein effizienter Netzausbau erfordert heute mehr als reine Bautätigkeit. Entscheidend sind **präzise, belastbare Daten.** Die Transparenz schaffen und fundierte Dokumentationen für den Netzbetrieb ermöglichen. Mit **TKI NET Scan** erfassen Genossenschaftsmitglieder ihre Infrastruktur digital und hochgenau mittels 3D-Scanning. Der reale Bauzustand wird als digitaler Zwilling dokumentiert und steht allen Beteiligten zentral zur Verfügung. So lässt sich die **Baudokumentation einfach und präzise aufnehmen**, Baufortschritte nachvollziehen und Ressourcen effizient einsetzen. Gleichzeitig schafft **TKI NET Scan** eine verlässliche Datenbasis für Dokumentation, Qualitätssicherung, Betrieb und Vermarktung – und unterstützt Genossenschaftsmitglieder dabei, Projekte schneller, sicherer und wirtschaftlicher umzusetzen.

Mehr über NET Scan >>> **Jetzt Flyer aufrufen >>>**



So können Genossenschaftsmitglieder mit Serverhousing zusätzliche Wertschöpfung generieren

Mit dem neuen **Datacenter Hannover** erhalten Genossenschaftsmitglieder eine Möglichkeit, eigene IT-Services wirtschaftlich und skalierbar zu betreiben. Gleichzeitig eröffnen sich neue Erlöspotenziale durch professionelle Hosting- und Serviceangebote für Geschäftskunden. Im **Interview mit Dr. Sebastian Lissek (Technischer Geschäftsführer)** zeigt **envia TEL**, wie es mit dem Bau des Rechenzentrums euch dabei unterstützen kann, eure Wertschöpfung über den reinen Netzbetrieb hinaus gezielt auszubauen.

Mehr über das Datacenter Hannover im Interview erfahren >>>

Events & Veranstaltungen
Anmeldungen & Termine

FIBRE KONZEPT | NGN IT Solutions GmbH

BREKO Product Innovation TALK
11. FEBRUAR 2026 | 10:00 - 11:00 UHR

Marcus Koch
Moderator

Simon Bangert
Vertriebsleiter

Grzegorz Mazur
COO

Der erfolgreiche Betrieb moderner Glasfasernetze braucht heute mehr als Technik: gefragt sind ganzheitliche Konzepte für Planung, Bau, Betrieb und Dokumentation. Genau darum geht es im nächsten **BREKO Product Innovation TALK** am **11.02.2026 von 10:00 bis 11:00 Uhr.** Gemeinsam mit unseren Partnern **Fibre Konzept Sp. z o.o.** und **NGN IT Solutions GmbH** stellen wir zwei praxisnahe Use-Cases für Netzbetreiber der **BREKO eG** vor. Im Fokus: integrierte POP- und Netzkonzepte sowie digitale, revisionssichere Dokumentation für Bau und Betrieb. Meldet euch jetzt kostenlos an und sichert euch euren Platz beim BREKO Product Innovation TALK!

Jetzt anmelden! >>>

Einladung zur Eröffnungsfeier
Datacenter Hannover

envia TEL

26.02.2026
11:00 - 14:00 Uhr

Hedwig-Kohn-Str. 3
31319 Sehnde

Freut euch auf spannende Einblicke in eines der innovativsten und sichersten Rechenzentren der Region - dem neuen Datacenter Hannover. Neben der feierlichen Eröffnung besteht die Möglichkeit, das **Rechenzentrum exklusiv zu besichtigen**. Insgesamt stehen 2.000 m² Fläche für Kundenserver zur Verfügung. Das Datacenter Hannover ist ein Gemeinschaftsprojekt des BREKO-Mitglieds avacon connect und unserem Partner envia TEL. **Hinweis: Die Teilnahmeplätze sind limitiert.**

Jetzt anmelden! >>>

BREKO eG - Genossenschaft für Beschaffung, Beratung & Innovation
Manuhenstraße 8
53113 Bonn
einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de

Wir weisen euch darauf hin, dass die BREKO eG eure Kontaktdaten im Rahmen eines Vertrags- oder Kontaktverhältnisses verarbeitet hat. Details zu der Verarbeitung von Daten durch uns sowie eure Rechte finden ihr hier.

Die im Rahmen der Anmeldung erhobenen personenbezogenen Daten werden für den BREKO Product Innovation TALK von der BREKO eG als Veranstalter verarbeitet. Im Übrigen gelten die auf den Websites der vorgestellten Unternehmen veröffentlichten Datenschutzhinweise.

Wenn ihr keine Informationen mehr von der BREKO eG erhalten möchtet, klicken bitte hier.

If you do not wish to receive any further information from BREKO eG, please click here.