

BREKO



Einkaufsgemeinschaft eG *Product Innovation NEWS*

GET IN TOUCH

**Wir stärken Eure Wettbewerbsfähigkeit
im Glasfaserausbau**

einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de
www.breko-einkaufsgemeinschaft.de



Jürgen Magull
Geschäftsführer

Liebe Genossenschaftsmitglieder und Partner der BREKO eG,

herzlich willkommen zur nächsten Ausgabe der **BREKO Product Innovation NEWS**! Wir hoffen, Ihr konntet erholsame Urlaubstage genießen und freut euch auf das Jahresendgeschäft.

Die aktuelle **BREKO Marktanalyse 2025** zeigt deutlich: Die Nachfrage nach schnellen, verlässlichen Netzen wächst weiter. Viele von euch fragen sich deshalb: Wie laste ich mein Netz optimal aus? Wie binde ich Endkunden schneller an? Und wie werde ich wholesale-fähig? Genau hier wollen wir euch weiter mit vorselektierten Lösungen aus unserer Genossenschaft unterstützen.

Ein Beispiel ist unser **BREKO Open Access Readiness Check**. Er macht den Einstieg in den Wholesale-Markt planbar und effizient. Erste Mitglieder haben den Check bereits durchlaufen und sich schnell Klarheit über ihre aktuelle Wholesale-Fähigkeit verschafft. Sie planen ihre Netzauslastung nachhaltig zu steigern, etwa durch die Vermietung der eigenen BSA. Neben überregionalen Nachfragern haben inzwischen auch viele regionale Anbieter ihre Netze z. B. an die CAP der vitroconnect angebunden und so ihren Open-Access-Use-Case realisiert. Und so einfach läuft es ab: **Meldet Euch bei unserem Team der BREKO eG, bucht den Readiness Check, füllt die kurze Kundenselbstauskunft unseres Partners LATUS aus und erhaltet nach kurzer Zeit eine ausführliche Bewertung eurer Wholesalefähigkeit** – klar und transparent in einer vorbereiteten Ampellogik und mit verständlichen Handlungsempfehlungen. So habt Ihr sofort Fakten auf dem Tisch und könnt den nächsten Schritt in Richtung Umsetzungsunterstützung und Konnektierung mit uns gemeinsam gehen. Nicht lange überlegen, meldet euch bei uns und geht den ersten Schritt hin zu Open Access - gemeinsam mit unserer Unterstützung!

Auch im Bereich Endkundenvermarktung gibt es tolle Neuigkeiten: Unsere beliebten BREKO eG **White-Label Glasfasererklärfilme** wurden vollständig überarbeitet und bringen ab sofort die Wertigkeit **ECHTER Glasfaser** auf den Punkt.. Mit **aktualisierten Inhalten** und **moderner 3D-Animation** positionieren sie euch noch klarer bei euren Endkunden und differenzieren euch vom Wettbewerb. Die Filme stehen euch innerhalb weniger Tage - auch als **Social Media Clips** - in eurer Corporate Identity zur Verfügung – mit Logo, Farben und individuellen Anpassungen. Das spart Zeit, vermeidet hohe Produktionskosten und stärkt euren Marktauftritt. Mitglieder der BREKO eG profitieren dabei immer von exklusiven Konditionen.

Darüber hinaus erwarten euch in dieser Ausgabe weitere Angebote und Impulse aus unserer Genossenschaft. Besonders hinweisen möchten wir auf den nächsten **BREKO Product Innovation TALK** am 24. September 2025 – die perfekte Gelegenheit zum Austausch und Know-How Transfer. Sichert euch einen der begehrten Teilnahmeplätze für unseren Online-Austausch.

Und damit ihr auch zwischen unseren Newslettern up to date bleibt, folgt uns gerne auf **LinkedIn**. Auch dort teilen wir regelmäßig News, Insights und Einblicke in unsere Gemeinschaft.

Mit den besten Grüßen und bis bald
Ihr und Euer Jürgen Magull

**Jetzt zum TALK
anmelden**

**Jetzt die neuen
Filme ansehen**

**Folgt uns jetzt auf
LinkedIn**

NEU IN DER BREKO EG

Die neuen Mitgliedsunternehmen der BREKO eG



Unser neues Genossenschaftsmitglied Northern Fiber Holding GmbH (NFH) ist seit 2021 im Bereich digitaler Infrastruktur tätig und bündelt als Portfoliounternehmen des UBS Asset Management Infrastrukturfonds die **passiven Glasfasernetze der Tochtergesellschaften sewikom, lünecom und terralink**. Die NFH entwickelt Glasfasernetze für unterversorgte Regionen in Nord- und Mitteldeutschland. Ihr Fokus liegt auf dem Ausbau und Betrieb zukunftsfähiger, energieeffizienter Infrastrukturen mit hoher Übertragungsqualität und niedriger Latenz. Zum Leistungsspektrum gehören Internet- und Datenlösungen für Privat- und Geschäftskunden, Carrier-Dienste sowie Kooperationsmodelle für Wohnungswirtschaft und Kommunen. Durch die enge Zusammenarbeit mit lokalen Partnern schafft die NFH ein leistungsstarkes Gegengewicht zum nationalen Wettbewerb – mit regionalem Know-how, verlässlichem Netzausbau und einem klaren Ziel: stabile Glasfaserverbindungen für ländliche und vorstädtische Räume.

Mehr über unser neues Mitgliedsunternehmen erfahren

Die neuen Partner der BREKO eG



Video Hosting – Made in Germany

DSGVO-konformes Video-Hosting – barrierefrei, ohne Cookies und optimal für Unternehmen jeder Größe

Unser neuer Partner [Ignite Video](#) betreibt eine [deutsche Video-Hosting-Plattform](#) für Unternehmen, die ihre Videos auf Websites und Apps sicher, schnell und datenschutzkonform bereitstellen möchten. Ignite ermöglicht DSGVO-konformes Streaming ganz ohne Cookies und Consent-Banner – und das ausschließlich auf Servern in Deutschland. Der HTML5-Player ist frei von Fremdbranding, lässt sich vollständig an die eigene Marke anpassen und unterstützt alle gängigen Formate. Die Integration der Videos ist unkompliziert per Copy & Paste oder direkt im CMS via API möglich. Ein besonderer Fokus liegt auf [Barrierefreiheit](#): Ignite erfüllt die WCAG-Standards, die als Grundlage für das BFSG dienen. Untertitel lassen sich einfach über die integrierte KI generieren. Unternehmen jeder Größe und Branche – vom Mittelstand bis zur öffentlichen Hand – profitieren von einer Lösung, die Videos sicher und ohne Datenübertragung an Dritte bereitstellt. Damit ist Ignite die perfekte Alternative zu bekannten US-Playern wie [Vimeo](#) oder [YouTube](#). Mitglieder der BREKO eG erhalten exklusive Sonderkonditionen.

Mehr über unseren neuen Partner erfahren

AKTUELLES

Die Highlights in dieser Ausgabe

Darum ECHTE Glasfaser!

- ✓ 1 Hauptfilm in Full-HD-Qualität
- ✓ 4 Kurz-Clips (Individuell & einzeln nutzbar)
- ✓ inkl. Hoch- & Querformat (+ Untertitel-Version)
- ✓ In Ihrem CI (Logos, Farben & Schriftarten)

BREKO
Einkaufsgemeinschaft eG

NEU: Immer inklusive
Social-Media-Clips 

Neue BREKO White-Label Glasfasererklärfilme "Darum ECHTE Glasfaser"

Startet mit den neuen Filmen und Social Media Clips
in eure Glasfaser-Anschlussoffensive

Seit Jahren setzen viele von euch erfolgreich auf die **White-Label Glasfasererklärfilme der BREKO eG**. Seit einigen Wochen geht die BREKO eG noch einen Schritt weiter: Mit **brandneuen White-Label Glasfasererklärfilmen**, die die Glasfaser als zukunftsichere Technologie noch stärker in den

Mittelpunkt rückt. Die Filme wurden nicht nur inhaltlich auf den **neuesten Stand** gebracht, sondern auch mit einer modernen **3D-Animation** versehen, die das Thema Glasfaser innovativ und visuell überzeugend präsentiert. Ihr profitiert gleich mehrfach: Die neuen Filme stärken euren Marktauftritt, positionieren euch als Technologievorreiter und sorgen dafür, dass ihr euch als echter Glasfaseranbieter klar von der Konkurrenz abheben könnt. **Die Filme stehen innerhalb weniger Werktage in eurer Corporate Identity zur Verfügung.** Ihr spart wertvolle Zeit und vermeidet hohe Produktionskosten. Die Filme lassen sich zudem nach euren Wünschen anpassen – mit eigenem Logo, Farben und in Ihrer CI. Dank flexibler Formate können diese in allen Kommunikationskanälen perfekt eingesetzt werden. Nutzt die Chance, eure Marke zu stärken und eure Kunden von ECHTER Glasfaser zu überzeugen. **Meldet euch jetzt bei uns und informiert euch über die Rahmenbedingungen.** Mitglieder der BREKO eG und alle Bestandskunden profitieren von **exklusiven Sonderkonditionen**, wenn sie die bisherigen Filme ergänzen oder updaten möchten.

Jetzt die neuen Filme ansehen und mehr erfahren

Ich möchte ein Angebot der BREKO eG erhalten

JETZT INFORMIEREN

BREKO Open Access Readiness Check
Ein Angebot der BREKO eG

READY FOR OPEN ACCESS?

BREKO Einkaufsgemeinschaft eG | **LATUS CONSULTING** | **vitroconnect**



BREKO Open Access Readiness Check

Wholesale-Markt: Seid ihr bereit für den nächsten Schritt? So einfach werdet ihr Open Access Anbieter

Der Wholesale-Markt eröffnet Stadtwerken und Netzbetreibern enorme Chancen: bessere Netzauslastung, zusätzliche Erlösquellen und mehr Markttransparenz. Doch viele Mitglieder im BREKO fragen sich: *Wo stehen wir aktuell – und welche Schritte sind notwendig?* Genau hier setzt der **BREKO Open Access Readiness Check** an. Mit einem klar strukturierten Verfahren unterstützt er alle Genossenschafts- und Verbandsmitglieder, die Bitstrom-Vorleistungen anbieten möchten, aber noch nicht alle Voraussetzungen erfüllen. Das zweistufige Verfahren umfasst zunächst eine **Analyse & Positionsbestimmung** – von der Kundenselbstauskunft über einen Initial-Workshop mit der LATUS consulting AG bis hin zu einer detaillierten Delta-Analyse von Daten, Prozessen und IT-Systemen. Das Ergebnis: ein transparenter Maßnahmenplan, der den individuellen Handlungsbedarf aufzeigt. In der zweiten Phase geht es um **Konzept & Umsetzung**. Hier entwickeln wir einen maßgeschneiderten Umsetzungsplan, bieten bedarfsgerechte Unterstützung in allen Handlungsfeldern und bereiten die automatisierte Vermarktung über Plattformen wie CAP der vitroconnect GmbH vor. Die Vorteile liegen auf

der Hand: strukturierte Analyse statt Unsicherheit, individuelle Empfehlungen statt Standardlösungen, pragmatische Ansätze statt theoretischer Konzepte – und das zu festen Konditionen für BREKO eG-Mitglieder. Organisch gewachsene Netze brauchen eine strukturierte Transformation. Mit dem **BREKO Open Access Readiness Check** machen wir Ihren Weg in den Wholesale-Markt planbar und erfolgreich.

Mehr über das Angebot für BREKO-Mitglieder erfahren

Kontakt zur BREKO eG aufnehmen

DAS BEWEGT DIE BRANCHE

Angebote aus der BREKO eG

Automatisiertes
Netzwerk & Service
Management

 **STABLENET®**
powered by **infosim®**



Intelligentere Netzwerke

StableNet® nutzt KI und ML, um Breitbandvorgänge vorherzusagen, zu verhindern und zu automatisieren

Von Katastrophenszenarien bis hin zum täglichen Netzwerkbetrieb – KI und ML definieren die Ausfallsicherheit für Breitbandanbieter neu. Zusammen mit seinen Partnern in TM Forum Catalyst-Projekten hat Infosim® maßgeblich dazu beigetragen, **praktische Anwendungen für KI- und ML-gestütztes Netzwerkmanagement** zu finden. Das **StableNet® Innovation Lab** unseres Partners Infosim® ist ein Team engagierter Forscher, die die zukünftige Entwicklung der branchenführenden Netzwerk- und Servicemanagementplattform StableNet® vorantreiben. Sie haben es sich zur Aufgabe gemacht, theoretische Fortschritte zu nutzen und diese in Zusammenarbeit mit Service Providern anzuwenden, um konkrete Verbesserungen im Bereich des Netzwerkmanagements zu erzielen. Eines dieser Projekte umfasst **virtuelle Kommandozentralen, die KI, digitale Zwillinge und autonome Netzwerkfunktionen einsetzen**, um proaktiv auf Ereignisse wie Unwetter und Brände zu reagieren. Es

verwaltet automatisch den Datenverkehr, überwacht die Infrastruktur in Echtzeit und verteilt Ressourcen neu – damit die Dienste auch dann weiterlaufen, wenn es darauf ankommt.

[Mehr über StableNet® erfahren](#)

[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)



**Digitale Infrastruktur neu gedacht.
Seit 25 Jahren**

2025
MICUS
2000

Besuchen Sie uns online:
micus.de [MICUS_D](https://micus_d.com)

micus
Strategieberatung GmbH

Pempelforter Str. 50 • 40211 Düsseldorf
Tel. +49 211 49769 111
www.micus.de • info@micus.de

4+
Mrd. EUR begleitetes
Investitionsvolumen

300+
umgesetzte Projekte

100.000+
Homes Connected geplant und realisiert

micus
Strategieberatung GmbH



Prozesse & Software neu gedacht

**MICUS InsightPro – Klarheit über die aktuelle Situation, PainPoints aufdecken
und 20 % Total Cost of Ownership sparen**

Unser Partner MICUS unterstützt öffentliche und private Auftraggeber bei der **Analyse und Neugestaltung von Prozessen und Softwarelandschaften** – darunter unter anderem unser Genossenschaftsmitglied **Stadtwerke Duisburg/DCC**. Der Einstieg erfolgt über eine **strukturierte As-Is-Analyse**: Bestehende Daten, Abläufe, Strukturen und IT-Systeme werden gemeinsam mit MICUS systematisch erfasst und bewertet. Mithilfe von Workshops, Interviews und Dokumentenauswertungen wird die aktuelle Situation präzise ermittelt. Darauf aufbauend werden Zielbilder entwickelt und mit dem angestrebten **To-Be-Prozess** abgeglichen. So lassen sich konkrete Umsetzungsstrategien ableiten, Schwachstellen identifizieren, Potenziale heben und Veränderungen gezielt vorbereiten. MICUS zählt zu den führenden Strategieberatungen für Breitbandausbau, Glasfasernetze, Mobilfunk und Digitalisierung. Seit dem Jahr 2000 steht unser Partner MICUS für praxisnahe Lösungen und messbaren Umsetzungserfolg.

[Mehr über unseren Partner erfahren](#)

[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)

White Label Mobilfunk

- Startklar in nur 4 Wochen
- bis zu 100GB ab 5€
- Ohne hohes Mindest-Commitment
- Komplettservice: von 1st-Level-Support bis Billing
- Stärkung der eigenen Marke



Mit der BREKO eG in nur vier Wochen zur eigenen Mobilfunkmarke

Mit Tarifen bis zu 100 GB Datenvolumen

Die **neuen 5G-Tarife** starten schon bei einem Retailpreis **ab 5€** und können mit **bis zu 100 GB Datenvolumen** angeboten werden. **Attraktive Cross-Selling-Potenziale**, eine **höhere Bindung bestehender Kunden**, verbunden mit ausgezeichneten **Zugangsmöglichkeiten zu neuen Kundengruppen** - auch außerhalb der bestehenden Infrastruktur - sowie die **Stärkung der eigenen Marke** in der Region und sogar darüber hinaus – diese strategischen Vorteile können sich BREKO Mitglieder exklusiv erschließen über die BREKO **White Label Mobilfunk-Lösung** und damit nicht nur das eigene Produktportfolio verbreitern, sondern auch die Wettbewerbslücke zu anderen Netzbetreibern schließen.

Das Angebot: In nur vier Wochen lässt sich eine eigene Mobilfunkmarke aufbauen, **ohne hohes Mindest-Commitment**, frei von lähmenden regulatorischen Themen und **mit fertigen Tarif-Empfehlungen**, die sich komplett individuell gestalten lassen, um darüber etwa attraktive Bundle-Angebote für Endkunden zu ermöglichen. Bei Bedarf kann sogar ein **Komplettservice mit 1st-Level-Support und Billing** genutzt werden. Übrigens: Es gibt auch ein Einsteiger-Modell als Branded Reseller mit einer für den Carrier gehosteten Webseite mit integrierter Aktivierungsstrecke.

[Mehr über das White-Label Mobilfunkangebot erfahren](#)

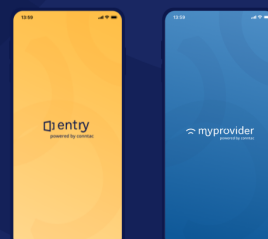
[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)

Angebote aus dem BREKO Verbund



**DER #1 PARTNER FÜR IHRE
SERVICE-TRANSFORMATION**

conntac.net



Digitale Serviceprozesse

Service digital gedacht: Kunden und Techniker mit Lösungen von Conntac effizient unterstützt

Unser Partner Conntac bietet mit MyProvider und Entry zwei digitale Lösungen in der BREKO eG an, um Serviceprozesse effizienter, sicherer und kundenfreundlicher zu gestalten.

MyProvider unterstützt Internetanbieter mit einer **intuitiven Self-Service App**, die u.a. WLAN-Optimierung, ein integriertes Kundenportal und interaktive Entstörung vereint. Die Lösung **reduziert signifikant das Anfragevolumen im Servicecenter** und schafft gleichzeitig Raum für gezielte Marketingaktionen direkt in der App. **Entry digitalisiert den technischen Außendienst** durch smartes Zutrittsmanagement, Live-Überwachung und Sicherheitsfunktionen wie Notfall-Alarmierungen.

Beide Lösungen bestehen aus einer **App für Mitarbeitende bzw. Endkunden** und einem zentralen Dashboard zur effizienten Steuerung. Sie sind modular aufgebaut, DSGVO-konform, schnell implementierbar und lassen sich flexibel an bestehende Prozesse und IT-Systeme anpassen – für mehr Effizienz, Sicherheit und Zufriedenheit im Service.

[Mehr über die All-In-One Customer Self-Service Lösung myprovider erfahren](#)

[Mehr über die Field-Service Management Lösung entry erfahren](#)

[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)



COMARCH



Modulare IT-Lösungen für BREKO-Mitglieder

Beschleunigen Sie den FTTH-Rollout mit Comarchs integrierter OSS/BSS-Plattform

Die Beschleunigung des Ausbaus von Fiber-to-the-Home (FTTH)-Netzen ist eine Priorität für Telekommunikationsanbieter – insbesondere für mittelgroße Unternehmen, die ihr Angebot erweitern möchten. Angesichts steigender Investitionen in FTTH ist die Optimierung von Planung, Bau und Betrieb entscheidend – und genau hier kommt unser Partner Comarch ins Spiel. Comarch bietet **modulare, cloud-native IT-Lösungen**, die eine schnelle Implementierung, Skalierbarkeit und Kosteneffizienz unterstützen. Die **integrierte BSS/OSS-Plattform umfasst CRM, Auftragsmanagement, Produktkataloge, Abrechnung, Bestandsverwaltung und Störungsmanagement**, um Abläufe durchgängig zu optimieren. Für effiziente Rollouts bietet Comarch GIS-basierte Planungstools für Glasfasernetze, die Arbeitsabläufe automatisieren und einen nahtlosen Ausbau sowie Genehmigungsprozesse ermöglichen. Funktionen wie Zero-Touch-Servicebereitstellung, aktive Überwachung und KI-gestützte Fehlererkennung sorgen für eine reibungslose, unterbrechungsfreie Servicebereitstellung und -sicherung. Mit einer nachgewiesenen Erfolgsbilanz, darunter die Unterstützung der kritischen Netzinfrastruktur von 450connect in Deutschland, ist Comarch ein verlässlicher Partner für den Ausbau und Betrieb von FTTH-Netzen.

[Mehr zum Angebot für BREKO-Mitglieder erfahren](#)

[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)



CREATECH
ENGINEERING
FEELGOOD & SOLUTIONS COMPANY

Mit unserem Feelgood-Mindset schaffen wir gemeinsam innovative Lösungen.

www.creattech.gmbh



Ingenieurdienstleistungen und GeoIT Kompetenz

Eine starke Kombination aus Regensburg

Ihr seid auf der Suche nach einem starken Partner in den Bereichen **Glasfaserausbau, erneuerbare Energien und GeoIT**? CreaTech Engineering GmbH vereint langjährige Erfahrung aus über 500 Infrastrukturprojekten deutschlandweit mit **umfassender Expertise in der GIS-basierten Anwendungsentwicklung**. CreaTech ist Euer kompetenter Partner in Versorgungsinfrastrukturprojekten, Daten & Softwarelösungen, Planung, Baubegleitung, abschließende Dokumentation.

[Mehr zum Angebot erfahren](#)

[Kontakt zur BREKO eG aufnehmen](#)

PRODUCT INNOVATION TALK

Nächste Veranstaltungen der BREKO eG

EINLADUNG BREKO PRODUCT INNOVATION TALK

CANCOM



JETZT ANMELDEN



24. SEPTEMBER 2025



10:00 - 11:00 UHR



ONLINE-KONFERENZ



STEFANIE PACK
Senior Key
Account Manager



TOBIAS BRISACH
SPU / Security Auditor /
Architect



MARKUS SCHUSTER
Moderator /
Senior Partner Manager



SEBASTIAN FIRL
COO



CHRISTOPH GRÄBE
Produktmanager /
Projektleiter

Innovation trifft Praxis: Seid dabei beim nächsten BREKO Product Innovation TALK.

Am **24. September 2025 von 10:00 bis 11:00 Uhr** laden wir Euch herzlich zu unserem **virtuellen und interaktiven Austausch** ein – diesmal mit spannenden Impulsen von **CANCOM Service Provider & Utilities** sowie der **fiber to the people GmbH**. Freut Euch auf praxisnahe Einblicke und direkte Antworten auf Eure Fragen.

Stefanie Pack & Tobias Brisach zeigen, wie ein clever aufgebautes **Informationssicherheits-Managementsystem (ISMS)** weit über das reine Audit hinausgeht. Von ISO 27001 bis NIS2 erfahrt Ihr, wie IT & OT nicht nur geschützt, sondern als strategischer Erfolgsfaktor genutzt werden können.

Sebastian Firl & Christoph Gräbe stellen das **BREKO FTTX-Multitool** vor – die Lösung, mit der Ihr Excel-Listen hinter Euch lasst, Projekte vollständig digitalisiert und dabei Zeit, Kosten und Nerven spart.

In nur 60 Minuten erhaltet Ihr wertvolles Know-how, spannende Impulse und die Gelegenheit zum interaktiven Austausch mit Branchenexperten. Ein Muss für Netzbetreiber und Stadtwerke, die ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig stärken wollen.

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK anmelden

17. SEPTEMBER 2025 10:00 - 10:30 UHR

Live-Webinar der BREKO eG: Barrierefrei kommunizieren – Videos jetzt BFGS-konform umsetzen

BFGS-konformer Webplayer - Neues Angebot verfügbar
www.breko-eg.de



Marcus Koch
Partner Manager

Seit dem **28. Juni 2025** ist das **Barrierefreiheitsstärkungsgesetz (BFGS)** in Kraft. Es verpflichtet euch als Netzbetreiber und Stadtwerke, **digitale Inhalte** – insbesondere **eingebundene Videos** auf Webseiten, Kundenportalen oder in Apps – **barrierefrei** bereitzustellen.

Das betrifft unter anderem folgende Anforderungen:

- Bereitstellung von **Untertiteln**
- **Audiobeschreibungen** bzw. ergänzende Bildbeschreibungen
- **Bedienbare Videoplayer** nach WCAG-Standards
- Verzicht auf **Autoplay** oder schwer steuerbare Formate

Für **euch als Mitgliedsunternehmen des BREKO** heißt das: Bereits veröffentlichte und künftig eingesetzte Videos – z.B. die beliebten **BREKO White-Label Glasfaser-Erklärfilme** – müssen diese Vorgaben erfüllen.

In unserem kompakten **Live-Webinar am 17. September 2025 von 10:00 - 10:30 Uhr** zeigen wir euch in nur **30 Minuten**:

1. Welche Anforderungen das BFGS konkret an Videos stellt
2. Wie ihr eure bestehenden Filme mit **Transkripten, Untertiteln und Audiobeschreibungen** unkompliziert nachrüsten könnt und unschöne Werbeunterbrechungen auf euren Videos vermeidet
3. Wie ihr mit dem neuen **Ignite Webplayer - entwickelt und gehostet in Deutschland** - als **DSGVO- und BFGS-konforme** Alternative zu Vimeo und YouTube technisch perfekt aufgestellt seid

Jetzt zum Live-Webinar der BREKO eG anmelden

Kontaktiert unser Team der BREKO eG



Jürgen Magull
Geschäftsführer



Markus Schuster
Senior Partner Manager



Marcus Koch
Partner Manager



Olga Bauch
Teamassistentin

Kontakt
aufnehmen

Kontakt
aufnehmen

Kontakt
aufnehmen

Kontakt
aufnehmen

BREKO eG
Menuhinstraße 6
53113 Bonn

einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de

Wir weisen Sie darauf hin, dass die BREKO eG Ihre Kontaktdaten im Rahmen eines Vertrags- oder Kontaktverhältnisses verarbeitet hat. Details zu der Verarbeitung von Daten durch uns sowie Ihren Rechten finden Sie [hier](#).

Die im Rahmen der Anmeldung erhobenen personenbezogenen Daten werden für den BREKO Product Innovation TALK von der BREKO eG verarbeitet. Im Übrigen gelten die auf den Websites der vorgestellten Unternehmen veröffentlichten Datenschutzhinweise.

Wenn Sie keine Informationen mehr von der BREKO eG erhalten möchten, klicken Sie bitte [hier](#).

We would like to inform you that BREKO eG has processed your contact data within the scope of a contact or contractual relationship. Details regarding the processing of your data as well as your rights can be found [here](#).

The personal data collected during registration will be processed for the BREKO Product Innovation TALK by BREKO eG as the organizer. In all other respects, the data protection notices published on the website of the featured companies apply.

If you do not wish to receive any further information from BREKO eG, please click [here](#).