

GET IN TOUCH

Wir stärken Ihre Wettbewerbsfähigkeit
im Glasfaserausbau

einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de
www.breko-einkaufsgemeinschaft.de



Sehr geehrte Damen und Herren, liebe Genossenschaftsmitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft,

herzlich willkommen zur neuen Ausgabe der BREKO Product Innovation NEWS! Wir freuen uns, Ihnen in dieser Ausgabe gleich mehrere spannende Neuigkeiten und Angebote präsentieren zu können, mit denen Sie Ihren Glasfaserausbau weiter beschleunigen und die Wettbewerbsfähigkeit Ihres Unternehmens in der Telekommunikationsbranche nachhaltig stärken können.

Als besonderes Highlight möchten wir Ihnen den **neuen BREKO Open Access Readiness Check** ans Herz legen. **Mit dieser neuen Initiative, die in Zusammenarbeit mit den BREKO-Mitgliedsunternehmen LATUS consulting und vitroconnect entwickelt wurde**, schaffen Sie alle wichtigen Voraussetzungen, um Ihr bestehendes Glasfasernetz für Reseller zu öffnen und in das Wholesale-Geschäft erfolgreich einsteigen zu können. Erfahren Sie Schritt für Schritt im **BREKO Product Innovation TALK SPEZIAL am 20. März 2025**, wie wir Sie bei organisatorischen, technischen und prozessualen Aspekten unterstützen, um Ihr Unternehmen schnell und einfach "Ready for Open Access" zu machen.

Darüber hinaus wartet ein weiteres Highlight bis zu den fiberdays auf Sie: Unser **brandneuer White-Label-Glasfasererklärilm "Warum ECHTE Glasfaser?"**. Nutzen Sie die Chance, sich **bereits jetzt vorzuzuregistrieren**, damit Sie als Erstes von diesem zeitgemäßen und 3D-animierten Erklärilm profitieren können. Präsentieren Sie Ihren Kundinnen und Kunden in verständlicher und optisch ansprechender Weise die Vorteile echter Glasfaser – ideal, um in der Anschlussoffensive 2025 noch stärker durchzusetzen.

Darüber hinaus sind alle interessierten Mitglieder und Partner der BREKO EG herzlich eingeladen, sich schon jetzt für unsere **kommenden drei Product Innovation TALKs im März anzumelden**. Nutzen Sie die Gelegenheit, in kompakter Form Produktion für Ihr eigenes Geschäft zu sammeln, sich virtuell mit Genossenschaftskolleginnen und -kollegen auszutauschen und direkt von Best-Practice Beispielen unserer Listungs- und Kooperationspartner zu profitieren. **Die Anmeldeinfos finden Sie jeweils unter den Beiträgen der ausgewählten Partner.**

Wir wünschen Ihnen viel Freude beim Lesen dieser Ausgabe und freuen uns darauf, Sie bald persönlich in unseren TALKs oder spätestens auf den fiberdays 25 in Frankfurt a.M. begrüßen zu dürfen!

Mit den besten Grüßen

Ihr Team der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG



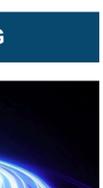
Jürgen Magull
Geschäftsführer



Markus Schuster
Senior Partner Manager



Marcus Koch
Partner Manager



Olga Bauch
Teamassistentin

NEU IN DER BREKO EG

Die neuen Mitgliedsunternehmen der BREKO EG



Stadtwerke Baden-Baden

Die Stadtwerke Baden-Baden bieten seit 2020 als eigenständiger Telekommunikationsanbieter leistungsfähige Glasfaseran schlüsse für Privat- und Geschäftskunden. Bereits seit 2000 bauen sie Glasfasernetze für Geschäftskunden in Baden-Baden und Umgebung.

Mit Internetgeschwindigkeiten bis zu 1 Gigabit versorgen sie Haushalte, Unternehmen und die Wohnungswirtschaft mit zuverlässigem Internet, Telefonie und TV. Kunden profitieren von persönlichem Service und direkter Betreuung vor Ort. Durch den kontinuierlichen Ausbau eines offenen Glasfasernetzes treiben die Stadtwerke die digitale Entwicklung in Baden-Baden aktiv voran und sichern eine moderne, zukunftsfähige Infrastruktur für die Region.

Mehr über unser neues Mitgliedsunternehmen erfahren

Die neuen Partner der BREKO EG



DCT DELTA AG (Bodensee)

DELTA Electronics ist ein führender Hersteller und Anbieter von Systemlösungen für die Breitbandübertragung in Glasfaser-, Kabel- und Satelliten-Infrastrukturen. Seit über 35 Jahren vertrauen Kabinettbetreiber und Stadtnetzbetreiber weltweit auf unsere Produkte und Dienstleistungen. Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen – von Hardware bis Software, alles „Made in Germany“.

Experten begleiten unsere Kunden von der Beratung über die Planung bis hin zur Lieferung und Inbetriebnahme. Auch im Betrieb stehen wir mit unserem umfassenden After-Sales-Service zur Seite. Dank unserer eigenen Entwicklungsabteilung und Produktion am Bodensee können wir schnell und flexibel auf Veränderungen und neue Anforderungen reagieren. Unsere mittelständische Unternehmensstruktur und die Nähe zu den Kunden stärken diese Agilität.

Bei der Produktentwicklung legen wir großen Wert auf Energieeffizienz, um Betriebskosten zu senken und die Umwelt zu schonen. So bieten wir neben „pflifigen“ auch nachhaltige Lösungen an. Im nächsten BREKO Product Innovation TALK am 26. Februar 2025 stellt DELTA Electronics ein Remote-System zum automatischen Patchen von Glasfaserverbindungen und eine Wireless Fiber Lösung für 10G bzw. 25G vor.

Mehr über unseren neuen Kooperationspartner erfahren

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK 26.02.2025 anmelden

AKTUELLES

Das Highlight in dieser Ausgabe



Ready for Open Access?



BREKO EG, LATUS consulting und vitroconnect stellen neuen BREKO Open Access Readiness Check vor

Ein Angebot aus der BREKO Einkaufsgemeinschaft

Der deutsche FTTH-Markt ist durch die Vielzahl an Marktteilnehmern geprägt. Dies führt dazu, dass das Thema Open Access während des Ausbaus stetig an Bedeutung gewinnt. Vor allem regionale Anbieter möchten ihre Netze für Reseller öffnen, um zusätzliche Erlösquellen zu erschließen und so digitalen Teilhabe in ihren Versorgungskanälen beizubringen. Allerdings stoßen Netzbetreiber ohne ausgewiesene Wholesale-Erfahrung an Grenzen.

Die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG, LATUS consulting AG und vitroconnect GmbH stellen eine gemeinsame Initiative vor, um kleinen und mittelständischen Netzbetreibern sowie Stadtwerken im BREKO den Weg ins Wholesale-Geschäft – einfacher als jemals zuvor – zu ebnen. Im Zentrum steht die möglichst schnelle und optimale Herstellung aller notwendigen technischen, organisatorischen und prozessualen Voraussetzungen für die effiziente Bereitstellung von Bitstromvorleistungen über die Carrier Aggregation Plattform (CAP) der vitroconnect.

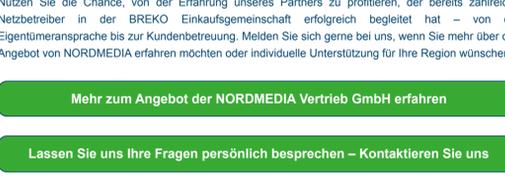
Der Weg zur Herstellung der Wholesale-Fähigkeit beginnt mit dem von LATUS consulting entwickelten BREKO Open Access Readiness Check – einem Angebot der BREKO Einkaufsgemeinschaft. Mittels eines standardisierten Verfahrens wird die Position des interessierten BREKO-Mitglieds in Bezug auf das Ziel Open Access bestimmt. Damit wird der bisher komplexe Einstieg in das Open Access-Modell nachhaltig vereinfacht.

Für Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft lohnt sich die Zusammenarbeit gleich doppelt: Sie profitieren von einem exklusiven, rabattierten Festpreis für Ihre Glasfaser-Kampagne zur Verfügung. Sie sparen wertvolle Zeit und vermeiden hohe Identifikationskosten. Der Film lässt sich zudem ganz nach Ihren Wünschen anpassen – mit eigenem Logo, Farben und Texten. Dank flexibler Formate (16:9, 11, 9:16) kann er in allen Kommunikationskanälen – von klassischen Werbespots bis zu kurzen Clips für die sozialen Medien – perfekt eingesetzt werden.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Marke zu stärken und Ihre Kunden von der Zukunft der Kommunikation zu überzeugen. Melden Sie sich jetzt und lassen Sie sich unverbindlich vorregistrieren. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft und alle Bestandskunden profitieren zudem von exklusiven Sonderkonditionen, wenn sie den bisherigen Film aktualisieren möchten.

Jetzt für den neuen Film vorregistrieren und als Erster profitieren

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK SPEZIAL 20.03.2025 anmelden



Neuer White-Label Glasfasererklärilm "Warum ECHTE Glasfaser?"

Wertigkeit der Glasfaser in einem perfekten Film vereint

Starten Sie mit dem neuen Film in Ihre Kommunikationskampagne für eine Anschlussoffensive 2025

Seit Jahren setzen Netzbetreiber und Stadtwerke im BREKO-Verband erfolgreich auf die **White-Label Glasfasererklärilm** der BREKO Einkaufsgemeinschaft. Diese Filme sind nicht nur vielseitig, sondern auch ein bewährtes Tool, um Privat- und Geschäftskunden, Vermieter und Wohnungswirtschaft von den Vorteilen eines Glasfaseran schlusses zu überzeugen. Der neue Film stärkt den Marktauftritt, positioniert Sie als Technologievorreiter und sorgt dafür, dass Sie sich als echter Glasfaseranbieter klar von der Konkurrenz abheben können.

Ein entscheidender Vorteil: **Der Film wird bis zu den fiberdays fertig sein und steht innerhalb von maximal zehn Werktagen in Ihrer Corporate Identity für Ihre Glasfaser-Kampagne zur Verfügung.** Sie sparen wertvolle Zeit und vermeiden hohe Identifikationskosten. Der Film lässt sich zudem ganz nach Ihren Wünschen anpassen – mit eigenem Logo, Farben und Texten. Dank flexibler Formate (16:9, 11, 9:16) kann er in allen Kommunikationskanälen – von klassischen Werbespots bis zu kurzen Clips für die sozialen Medien – perfekt eingesetzt werden.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Marke zu stärken und Ihre Kunden von der Zukunft der Kommunikation zu überzeugen. Melden Sie sich jetzt und lassen Sie sich unverbindlich vorregistrieren. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft und alle Bestandskunden profitieren zudem von exklusiven Sonderkonditionen, wenn sie den bisherigen Film aktualisieren möchten.

Jetzt für den neuen Film vorregistrieren und als Erster profitieren

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK SPEZIAL 12.03.25 anmelden

Lassen Sie uns Ihre Fragen persönlich besprechen – Kontaktieren Sie uns



Wir gewinnen für Sie Neukunden im Direktvertrieb!

WOWI - KONZEPT

Partner: Südwest Energie, Nordmedia Marketing, GELNET, vitroconnect, ZCN, Südwest Energie, Nordmedia Marketing, Südwest Energie

Neukundengewinnung im Direktvertrieb

Erfolgreiche Glasfaser-Vermarktung mit NORDMEDIA – in maximal zwei Wellen zur Zielquote

Die Vermarktung von Glasfaseran schlüssen stellt Netzbetreiber oft vor große Herausforderungen. Wiederholte Haustürbesuche mehrerer Agenturen schrecken potenzielle Kunden ab, insbesondere in Mehrfamilienhäusern. „Wir erleben häufig, dass Gebiete regelrecht 'verbrannt' werden, weil sie von Agentur zu Agentur weitergereicht werden“, sagt Julian Hopff, Prokurist der NORDMEDIA Vertrieb GmbH.

NORDMEDIA setzt deshalb auf eine klare Strategie: **In höchstens zwei Vermarktungswellen soll die erforderliche Durchdringungsquote erreicht werden.** Das Konzept kombiniert Kommunikationsmaßnahmen, Info-Veranstaltungen und Direktvertrieb. „Aktuell erreichen wir beispielsweise bei den Stadtwerken Merseburg innerhalb von nur vier Wochen eine Quote von mindestens 35%“, so Hopff.

Nutzen Sie die Chance, von der Erfahrung unseres Partners zu profitieren, der bereits zahlreiche Netzbetreiber in der BREKO Einkaufsgemeinschaft erfolgreich begleitet hat – von der Eigentümeransprache bis zur Kundenbetreuung. Melden Sie sich gerne bei uns, wenn Sie mehr über das Angebot von NORDMEDIA erfahren möchten oder individuelle Unterstützung für Ihre Region wünschen.

Mehr zum Angebot der NORDMEDIA Vertrieb GmbH erfahren

Lassen Sie uns Ihre Fragen persönlich besprechen – Kontaktieren Sie uns



BREKO Zentralbeschaffung für den Glasfaserausbau

Passive Netzwerkkomponenten von A-Z

Alles aus einer Hand über die BREKO Einkaufsgemeinschaft

Als Partner der BREKO Zentralbeschaffung für qualitativ hochwertige **passive Netzwerkkomponenten von A-Z** sorgt die ZCN Fiber als Reseller und Produzent durch effiziente Logistikkonzepte und die Option zur **kostenfreien Lagerverhaltung** für hohe Ersparnisse unserer Mitglieder in der BREKO Einkaufsgemeinschaft.

Dank nachhaltiger Prozesse und eines großen Lagerbestands können Lieferungen punktgenau „Just-in-Time“ erfolgen, was für maximale Planungssicherheit im Glasfaserausbau sorgt. Darüber hinaus profitieren Mitglieder der BREKO EG von einem umfassenden Produktportfolio aus einer Hand.

Damit Sie als Netzbetreiber die Ihnen erforderlichen Materialien für den Glasfaserausbau noch einfacher gestalten können, steht Ihnen ein **exklusiver Mitgliederbereich** auf der Website der ZCN Fiber zur Verfügung.

Mehr zum Angebot der BREKO Zentralbeschaffung erfahren

Jetzt für das Mitgliederportal der BREKO Einkaufsgemeinschaft registrieren

Weitere Angebote aus dem BREKO Verbund

Tempo und Transparenz für Ihren FTTH-Ausbau

Effizienter FTTH-Ausbau mit FASTPLANET

Die zentrale Management-Plattform für maximale Kontrolle im Glasfaserausbau

Der Glasfaserausbau erfordert eine enge Abstimmung aller Beteiligten. FASTPLANET verbindet Geschäftsleitung, Vertrieb, Planung, Bau und Kundenservice auf einer digitalen Plattform, optimiert Workflows und sorgt für maximale Transparenz. Kunden und Projektleiter profitieren von einem präzisen geografischen Address Management, das Adressen validiert, synchronisiert – eine **essenzielle Basis für eine fehlerfreie Netzplanung.** Die Product Offering Qualification ermöglicht es Vertrieb und Kundenservice, die Verfügbarkeit von Produkten in Echtzeit zu prüfen und Angebote schneller bereitzustellen.

Die Geschäftsleitung und der Kundenservice erhalten jederzeit Zugriff auf aktuelle Verfügbarkeitsinformationen für Produkte und Services. Dies **steigert die Investitionssicherheit** und **verbessert die Steuerung des Netzausbaus.** Gleichzeitig optimiert das Partner Workflow Management die Zusammenarbeit mit externen Dienstleistern – insbesondere für Ausbauer und Projektleiter, die von **standardisierten Prozessen und effizienteren Abläufen** profitieren.

FASTPLANET liefert der Herstellung die wesentliche Basis für eine präzise und effiziente Umsetzung des Glasfaserausbaus. Gleichzeitig stellt es dem Markt alle relevanten Daten zur Verfügung, um eine schnelle und transparente Vermarktung der Netze zu ermöglichen. Effiziente Workflows, automatisierte Prozesse und präzise Daten ermöglichen eine **spürbare Reduzierung von Zeit- und Kostenaufwand über alle Phasen hinweg** – von der Planung über die Herstellung bis zur Inbetriebnahme.

Wir haben ein besonderes Best-Practice Beispiel für die Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft vorbereitet. Nehmen Sie am **BREKO Product Innovation TALK am 26.02.2025** teil und erfahren Sie im Detail, warum unser Mitgliedsunternehmen EWE auf FASTPLANET setzt.

Best-Practice Beispiel mit unserem Genossenschaftsmitglied EWE ansehen

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK 26.02.2025 anmelden

WE CREATE TECHNOLOGY. CANADIAN COMMUNICATIONS RELIABILITY EXCELLENCE. TEAM SPIRIT & PROGRESS AWARENESS.

CREATECH ENGINEERING. FEELGOOD & SOLUTIONS COMPANY. *Mit unseren Feinopt-Produkten schaffen wir gemeinsame innovative Lösungen.* www.createch.de

CREATR fibersuite - Die Lösung für Ihre Ausbauplanungen

Sie brauchen schnelle, hochwertige und detailgenaue Planungen, damit Ihr Glasfaser-Ausbauprojekt reibungslos realisiert werden kann und Sie nicht von Kostenexplosionen oder Baustopps während der Bauphase überrascht werden?

CREATR fibersuite ist der „Planungs-Werkzeugkasten“ für Stadtwerke, Netzbetreiber sowie Planungsbüros - es vereinfacht und automatisiert die Planung von Versorgungsstrassen. Basierend auf der Open Source Software QGIS ist CREATR fibersuite ein Bündel an Automatisierungen, die zu einer substantiellen Effizienzsteigerung bei der Planung aller Maßnahmen zum Ausbau von Versorgungsleitungen führt.

Von der Datenerfassung und der vereinfachten Eingabe von planungsrelevanten Informationen bis zum Export der **baureifen Unterlagen** samt **detaillierten Mengen- und Kostenkalkulationen**, bietet CREATR fibersuite einfaches Handling sowie qualitativen Support. CREATR fibersuite ist kompatibel mit allen gängigen Dateiformaten und verfügt über verschiedene Schnittstellen. Die Softwarelösung von CreaTech Engineering kam **seit 2018 in unzähligen Glasfaserausbauvorhaben zum Einsatz** und wurde von Projekt zu Projekt immer weiter entwickelt. Das Resultat ist ein umfassendes Planungswerkzeug, das an alle Anforderungen individuell angepasst werden kann.

Erst seit Kurzem ist diese Software für Sie erhältlich. Probieren Sie's aus und lassen Sie sich von der Produktivität und dem einfachen Handling überzeugen! Sie wollen Ihre Ausbauplanung lieber externen Experten überlassen? Oder brauchen Unterstützung in der Baubegleitung Ihrer liebsten Projekte? Auch hier sind wir von CreaTech Engineering gerne für Sie da!

P.S. Die Softwarelösung "CREATR energysuite" für kommunale Wärmeplanung gibt's auch bei uns! Für mehr Informationen kontaktieren Sie uns unter info@createch.de.

Mehr zur CREATR fibersuite erfahren

Kontakt zu unserem Kooperationspartner CreaTech aufnehmen

PRODUCT INNOVATION TALK

Nächstes Event der BREKO Einkaufsgemeinschaft

BREKO Einkaufsgemeinschaft eG **JETZT ANMELDEN**

BREKO PRODUCT INNOVATION TALK 26. FEBRUAR 2025 10:00 - 11:00 UHR TEAMS-KONFERENZ

Im nächsten BREKO Product Innovation TALK am 26. Februar 2025 steht von 10:00 Uhr bis 11:00 Uhr der interaktive und virtuelle Austausch zwischen Mitgliedsunternehmen und Partnern der BREKO Einkaufsgemeinschaft im Vordergrund. Moderiert durch die BREKO Einkaufsgemeinschaft wird ein einfacher und schneller Erfahrungsaustausch zu zwei innovativen Lösungen geschaffen. Profitieren Sie von der optimalen Lernplattform der BREKO EG für das eigene Geschäft durch die Fokussierung auf die Bedürfnisse unserer Netzbetreiber und Stadtwerke.

FASTPLANET: Sie möchten mehr Transparenz, Einfachheit und Tempo in Ihren Glasfaserausbau bekommen? Wir zeigen Ihnen, wie Sie mit dem innovativen Software-as-a-service Angebot FASTPLANET per Knopfdruck attraktive Gebiete für den gegenwirtschaftlichen Ausbau ermitteln und im gleichen System Feinplanung, Realisierung und Dokumentation managen – und dabei stets die Wirtschaftlichkeit im Auge behalten können. Freuen Sie sich auf die Vorstellung des besonderen Best-Practice Beispiels mit der EWE, das wir für Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft vorbereitet haben.

DCT DELTA: Sie möchten zuverlässige und leistungsstarke Produkte sowie Systemlösungen im Bereich der Breitbandübertragung für Glasfaser-Infrastrukturen kennenlernen? Wir stellen Ihnen vor, wie Sie mit intelligenten Kuren- und Softwarelösungen „made in Germany“ unsere Kooperationspartners DCT DELTA Ihre Glasfasernetze effizient planen, realisieren und betreiben können. Freuen Sie sich auf einen wertvollen Know-How Transfer.

Jetzt zum BREKO Product Innovation TALK 26.02.2025 anmelden

BREKO Einkaufsgemeinschaft eG
Mehningstraße 6
53113 Bonn
einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de

Wir weisen Sie darauf hin, dass die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG Ihre Kontaktdaten im Rahmen eines Vertrags- oder Kontaktverhältnisses verarbeitet hat. Details zur Verarbeitung von Daten durch uns sowie Ihren Rechten finden Sie [hier](#).

Die im Rahmen der Anmeldung erhobenen personenbezogenen Daten werden für den BREKO Product Innovation TALK von der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG verarbeitet. Im Übrigen gelten die auf den Websites der vorgestellten Unternehmen veröffentlichten Datenschutzhinweise.

Wenn Sie keine Informationen mehr von der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG erhalten möchten, klicken Sie bitte [hier](#).

We would like to inform you that BREKO Einkaufsgemeinschaft eG has processed your contact data within the scope of a contact or contractual relationship. Details regarding the processing of your data as well as your rights can be found [here](#).

The personal data collected during registration will be processed for the BREKO Product Innovation TALK by the BREKO Einkaufsgemeinschaft eG as the organizer. In all other respects, the data protection notices published on the website of the featured companies apply.

If you do not wish to receive any further information from BREKO Einkaufsgemeinschaft eG, please click [here](#).