

BREKO



Einkaufsgemeinschaft eG

Product Innovation News

fiberdays
22
14.6. - 15.6.
RheinMain CongressCentrum Wiesbaden
www.fiberdays.de
Highlights
Media Hall



Jürgen Magull, Geschäftsführer
BREKO Einkaufsgemeinschaft



- fiberdays22 -

30 Listungspartner der BREKO EG stellen sich vor!

Am 14. und 15. Juni ist es endlich soweit! Nachdem die fiberdays in den letzten zwei Jahren nicht stattfinden konnten, freuen wir uns umso mehr, Sie alle an unserem **Stand 213 in der Halle Nord** willkommen heißen zu können. Gemeinsam mit unserem Messekooperationspartner **GFT**, einem genossenschaftlichen Einkaufsverband mittelständischer Unternehmen der ITK Branche, dem White-Label IPTV Anbieter **Ocilion** und **Gigaset** finden Sie uns direkt vor dem Open Space Forum Nord. Wir freuen uns, **dass die BREKO Einkaufsgemeinschaft mit insgesamt 30 Listungspartnern vertreten ist** und blicken voller Vorfreude auf die spannenden Tage in Wiesbaden. Lassen Sie uns gemeinsam die Gelegenheit nutzen, in **persönlichen Gesprächen mit unseren Listungspartnern** herauszufinden, wie wir Sie bei der Mission, den Glasfaserausbau in Deutschland voranzutreiben, unterstützen und Ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig stärken können. Um Sie aktiv in den Austausch mit unseren Listungspartnern zu bringen bieten wir allen Genossenschaftsmitgliedern an beiden Tagen die Möglichkeit, an **einem Messerundgang teilzunehmen, bei dem wir gemeinsam die Stände von ausgewählten Listungspartnern besuchen.**

Wir freuen uns auf tolle Gespräche mit Ihnen!

fiberdays22

Die Digital- und Glasfasermesse

Besuchen Sie unseren Stand 213 und wir bringen Sie mit den richtigen Leistungspartnern in Kontakt!

Wir sind stolz, dass mit 30 Industrieunternehmen mehr als die Hälfte aller Leistungspartner der BREKO EG als Aussteller auf den FIBERDAYS22 vertreten sind und das größte Branchenevent des Jahres nutzen, um Ihr Netzwerk zu erweitern und spannende Gespräche zu führen!



Unsere Highlights auf den fiberdays22

Gigaset

BREKO White-Label Router "Gigaset ONE X8100"

Gemeinsam mit Gigaset präsentieren wir Ihnen den Gigaset ONE X8100! Kommen Sie vorbei und erfahren Sie alles Wissenswerte über den neuen Router, Ihre Vorteile



als Genossenschaftsmitglied und weitere Nachfolgermodelle.

Mehr zum Gigaset ONE X8100

White-Label Mobilfunk für Kleinabnehmer

Informieren Sie sich an unserem Stand über das White-Label Mobilfunkangebot von newsim und erfahren Sie, wie Sie Ihren Kunden unter einer Eigenmarke ein Mobilfunkportfolio zu eigenen Tarifpreisen anbieten können.

newsim

Mehr zu newsim



Plume

Mehr zu Plume

Innovative Smart-Home Lösungen

Erfahren Sie am Mittwoch, 15. Juni, um 11:00 Uhr, in einem Vortrag zum Thema Smart-Home, was Ihre Kunden wirklich bewegt und wie Sie mit den Lösungen von Plume ein Kundenerlebnis schaffen, das die Erwartungen Ihrer Kunden übertrifft.

Neu in der BREKO Einkaufsgemeinschaft



Zur Webseite

patr ergänzt Portfolio der BREKO EG um digitale Bestellstrecke

Als Teil der Ideenstadtwerke mit Sitz in Neustadt am Rübenberge hat sich die Patr GmbH auf die **Bereiche Beratung, Prozessoptimierung, End-to-End-Lösungen und Webentwicklung im Bereich der Energie- und Telekommunikationsdienstleistungen** spezialisiert. Von der Klickstrecke bis zum Abrechnungssystem unterstützt das Unternehmen Ihre Kunden dabei, **den gesamten Arbeitsprozess zu digitalisieren**. Als Genossenschaftsmitglied erhalten Sie die Möglichkeit, zu **Sonderkonditionen Ihren Kunden CI-konforme Bestellstrecken** zur Verfügung zu stellen und **Massenprozesse ohne Medienbrüche** fehlerfrei zu realisieren. Und patr ist schnell: Der Implementierungszeitraum liegt im Schnitt bei drei Monaten.

patr als Leistungspartner

Highlight der Ausgabe



Jetzt verfügbar! Der neue BREKO Router "Gigaset ONE X8100"

Der neue Router Gigaset ONE X8100, als Ergebnis einer intensiven Zusammenarbeit mit unserem Leistungspartner Gigaset, ist exklusiv über die BREKO Einkaufsgemeinschaft erhältlich und steht allen Genossenschaftsmitgliedern mit einem **besonderen Preisvorteil zur Verfügung**. Nutzen Sie die Möglichkeit, mit dem **White-Label Router**, gebrandet mit Ihrem Logo, Ihre Marke als Netzbetreiber in der Region zu stärken und die emotionale Bindung zu Ihren Kunden zu erhöhen.

Doch dieser Router ist erst der Startschuss einer intensiven Kooperation. Inzwischen stehen wir mit vielen Genossenschaftsmitgliedern zum Gigaset ONE X8100 im Austausch, sodass wir stetig wertvollen Input für die **Entwicklung weiterer Nachfolgemodelle** erhalten. Unser Ziel ist es, gemeinsam mit unseren Genossenschaftsmitgliedern **Alternativen zum bisherigen Routerangebot** zu entwickeln, die den Anforderungen eines modernen Netzbetreibers entsprechen. Treten Sie mit uns in Kontakt und lassen Sie sich **Ihr individuelles Providerprofil** anlegen, damit auch Sie den Gigaset ONE X8100 in Ihren Netzen nutzen können.

[Bestellformular herunterladen](#)

[Produktdatenblatt herunterladen](#)

Vorteile für Mitglieder der BREKO EG



Exklusivität

Ausschließlich über die BREKO EG erhältlich. Keine Retailvermarktung.



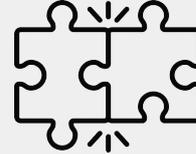
White-Label

Branding mit eigenem Logo durch moderne Lasertechnologie möglich.



Attraktiver Preis

Besondere Preiskonditionen für Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft.



Made in Germany

Seit 1941 produziert das Unternehmen erfolgreich in Bocholt am Niederrhein.

Vertriebspotential

Ausbaupotential für Ergänzungsgeschäft im Smart-Home-Segment.

Kompatibilität

Einfache Installation und Verwaltung durch Kompatibilität zu allen Providern.

Mehr aus der BREKO Einkaufsgemeinschaft

Mit dem Verkauf von Apps **gemeinsam** Geld verdienen!



Jetzt Business Partner werden und eine langfristige Partnerschaft aufbauen.

BTC EWE

Interessant für

Geschäftsführung
Leiter Geschäfts-
kundenvertrieb
Leiter Digital Sales

BTC Business Technology Consulting

Wie die EWE TEL als Business Partner von BTC mit der togetherApps-Lösung zusätzliche Umsätze erzielt

Mit dem Vormarsch des Smartphones gewinnen auch mobile Applikationen (Mobile Apps) an Bedeutung. Ob beim Shoppen, Lesen von Nachrichten, Streamen von Videos oder um Überweisungen zu tätigen - immer mehr Unternehmen bieten eine **intuitive, einfach zu bedienende App**, um Ihren Kunden eine **maximal benutzerfreundliche Customer Journey** anzubieten. Doch nicht alle Unternehmen verfügen über die nötigen zeitlichen und finanziellen Ressourcen oder das Know-How, um eine eigene App zu entwickeln und anzubieten. Mit der togetherApps-Lösung der Business Technology Consulting AG erhalten Sie die Möglichkeit, Ihren Geschäftskunden an genau dieser Stelle zu helfen und dabei **zusätzliche Umsatzerlöse** zu erzielen. Konkret bedeutet dies, dass Sie als Business Partner von BTC auftreten und togetherApps an Ihre Kunden vermitteln.

Auf diese Weise **bieten Sie Ihren Kunden die**

Möglichkeit, einfach, schnell und günstig eine App entwickeln zu lassen, während Sie von einer innovativen Ergänzung Ihres Angebotsportfolios und lukrativen Zusatzerlösen durch attraktive Vermittlungsprovisionen profitieren. Erfahren Sie über den folgenden Button, wie die EWE TEL bereits erfolgreich als Business Partner der BTC die togetherApps-Lösung an ihre Geschäftskunden vermittelt und wie Sie als Business Partner zusätzliche Umsatzerlöse generieren.



Sascha Harbrecht
Business Development

[Kontakt](#)

[Mehr zum Best-Practice Modell](#)

[BTC als Leistungspartner](#)

Digitale Energiewirtschaft?
Genau unser Ding!
pattr.de



Interessant für

Geschäftsführung
Leiter Vertrieb
Leiter Marketing

Digitale Bestellstrecken für die Energie- und Telekommunikationswirtschaft

Wie Sie mit den End-to-End-Lösungen von pattr ihre Bestellprozesse digitalisieren und automatisieren

Netzbetreiber und Stadtwerke stehen vor der Herausforderung, potentiellen Kunden die Entscheidung für eines Ihrer Produkte sowie den anschließenden Bestellprozess so einfach wie möglich zu gestalten. Dazu gehört, dass die Produkte mit Preis und Konfiguration transparent dargestellt werden und Kundenbestellungen digital und ohne Medienbruch über den Browser abgewickelt werden können. Mit pattr stellen wir allen Ge-

nossenschaftsmitgliedern einen Digitalisierungsdienstleister vor, der mit seinen End-to-End-Lösungen im Bereich der Energie- und Telekommunikationsdienstleistungen Unternehmen dabei unterstützt, den gesamten Arbeitsprozess zu digitalisieren. So profitieren alle Genossenschaftsmitglieder von der Möglichkeit, ihren Kunden einen bedarfsgerechten Bestellprozess von der Klickstrecke bis zum Abrechnungssystem bereitzustellen. Pattr ersetzt dabei kein bestehendes IT-System, sondern vernetzt bestehende Systeme wie

ERP-, CRM-, Planungs- oder GIS-Software sowie Frontend-Lösungen beispielsweise über sogenannte API-Schnittstellen miteinander. Buchen Sie sich einen Termin für den Stand von pattr auf den fiberdays22 und informieren Sie sich über die digitale Bestellstrecke von pattr.



Alexander Angelucci
Projektmanager

[Kontakt](#)

[fiberdays22 Termin buchen](#)

[pattr als Leistungspartner](#)

BREKO Product Innovation Talk

Anmeldung BREKO Product Innovation Talk 20. Juli

"Webinar war gestern, Product Innovation Talk ist heute"

Beim BREKO Product Innovation Talk steht der **interaktive Austausch zwischen Mitgliedsunternehmen und Leistungspartnern** im Fokus. Durch die Unterstützung eines Live-Votings und einer zielgerichteten Moderation wird in nur 60 Minuten ein einfacher und schneller Erfahrungsaustausch zu zwei BREKO-zertifizierten Produkten und Lösungen geschaffen. Profitieren Sie von der optimalen Lernplattform der BREKO Einkaufsgemeinschaft für das eigene Geschäft durch eine bewusste Fokussierung auf die Bedürfnisse von Netzbetreibern und Stadtwerken.



Markus Schuster, Partner Manager
BREKO Einkaufsgemeinschaft



Dominik Zink, J. Marketing Referent
BREKO Einkaufsgemeinschaft



Einkaufsgemeinschaft eG

Datum: Mittwoch, 20.07.2022

Uhrzeit: 10:00 Uhr - 11:00 Uhr

Ort: WebEx | Online-

Konferenzraum der BREKO EG

- Das können Sie am 20. Juli erwarten -

**Maximale Kundenzufriedenheit
mit digitaler Bestellstrecke**



Als Teil der Ideenstadtwerke mit Sitz in Neustadt am Rügenberge hat sich die Pattr GmbH auf die Bereiche **Beratung, Prozessoptimierung, End-to-End-Lösungen und Webentwicklung** im Bereich der **Energie- und Telekommunikationsdienstleistungen** spezialisiert. Erfahren Sie im BREKO Product Innovation Talk, wie das Unternehmen Netzbetreiber dabei unterstützt, den **gesamten Arbeitsprozess von der Klickstrecke bis zum Abrechnungssystem zu digitalisieren** und wie Sie Ihren Kunden **CI-konforme Bestellstrecken** zur Verfügung stellen.

Mehr zu pattr

**KONZEPTUM 7 - Die Branchen-
Software für Telekommunikation**



Mit KONZEPTUM 7 stellen wir Ihnen im BREKO Product Innovation Talk ein bewährtes **Business-Support-System als Mischung aus ERP und CRM zur Abwicklung Ihres TK-Geschäfts vor**. Ursprünglich als Lösung zur Abrechnung von Telekommunikationsdienstleistungen gestartet, unterstützt Konzeptum 7 Netzbetreiber während des gesamten Vertriebsprozesses und sorgt für einen **reibungslosen und transparenten Ablauf von der Bestellung bis zur Nutzung des gebuchten Dienstes**. Seien Sie am 20. Juli dabei und erfahren Sie mehr!

Mehr zu KONZEPTUM 7

BREKO Einkaufsgemeinschaft eG
Menuhinstraße 6
53113 Bonn

einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de

Wir weisen Sie darauf hin, dass die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG Ihre Kontaktdaten im Rahmen eines Vertrags- oder Kontaktverhältnisses verarbeitet hat. Details zu der Verarbeitung von Daten durch uns sowie Ihren Rechten finden Sie in unserem [Datenschutzinformationsblatt](#). Wenn Sie keine Informationen mehr von der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG erhalten möchten, senden Sie bitte eine E-Mail an einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de.

We would like to inform you that BREKO Einkaufsgemeinschaft eG has processed your contact data within the scope of a contact or contractual relationship. Details regarding the processing of your data as well as your rights can be found in our [information sheet on data protection](#). If you do not wish to receive any further information from BREKO Einkaufsgemeinschaft eG, please send us an Email to einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de.