

Product Innovation News



Jürgen Magull, Geschäftsführer
BREKO Einkaufsgemeinschaft

BREKO EG 2022

- Was Sie erwarten können -

Mit einer tollen Nachricht zu unserem 100. Genossenschaftsmitglied konnten wir das Jahr 2021 erfolgreich abschließen. Wir freuen uns schon jetzt über weitere neue Listungspartner im Jahr 2022, die unseren Genossenschaftsmitgliedern mit Ihrem Know-How wieder weitere Mehrwerte bieten werden. Für das Jahr 2022 stehen erneut viele spannende Themen und Projekte auf der Agenda, die wir gemeinsam mit Ihnen vorantreiben werden. Ob im Bereich White-Label, Dienste oder Hardware, wir entwickeln unser Produktportfolio stetig weiter. Doch was wäre eine Genossenschaft ohne seine Mitglieder. Daher haben wir uns vorgenommen, Ihre Bedürfnisse noch stärker in den Fokus unserer Arbeit zu rücken. Wir möchten gemeinsam mit Ihnen herausfinden, wie wir Sie als Genossenschaftsmitglieder in den nächsten Jahren noch besser bei den Herausforderungen im Glasfaserausbau unterstützen können, um so die besten Lösungen zu identifizieren und nach Ihren Bedürfnissen weiterzuentwickeln. Nutzen Sie die Angebote, die Ihnen bereits heute zur Verfügung stehen und sprechen Sie uns an.



Folgen Sie der BREKO EG auf LinkedIn!

Neu in der BREKO Einkaufsgemeinschaft



Zur Webseite

carrierwerke sind neuer Listungspartner der BREKO EG

Das Management der carrierwerke verfügt über langjährige Erfahrung in der Telekommunikationsbranche und ist in der Welt der Telekommunikation bestens vernetzt. Das 2021 gegründete Unternehmen bietet Stadtwerken, Kommunen und Netzhabern eine breite Palette an Dienstleistungen, um als Carrier und ISP nachhaltig im Telekommunikationsmarkt bestehen zu können. Als neuer Listungspartner der BREKO Einkaufsgemeinschaft hat sich das Unternehmen das Ziel gesetzt, vielen Genossenschaftsmitgliedern Vorleistungsprodukte als White-Label-Dienste bereitzustellen.

carrierwerke als Listungspartner

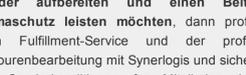
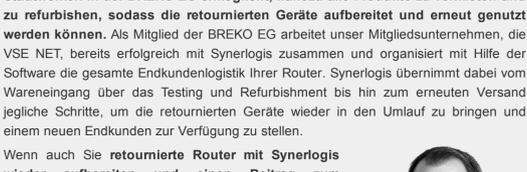
Colt entscheidet sich für die Mitgliedschaft in der BREKO EG



Als einer der ersten Anbieter, die in Deutschland den Breitbandausbau mit Hochgeschwindigkeitsleistungen vorangetrieben haben, betreibt Colt seit bereits 25 Jahren ein eigenes Glasfasernetz in Deutschland und unterstützt andere Unternehmen bei der Entwicklung innovativer Geschäftsmodelle. Im Zuge der Mitgliedschaft in der Einkaufsgemeinschaft als Netzbetreiber befinden sich weitere Kooperationsmodelle in der Vorbereitung, von denen unsere Genossenschaftsmitglieder in Zukunft profitieren werden. In einer der nächsten Ausgaben werden wir Sie dazu genauer informieren.

Zur Webseite

Highlights der Ausgabe



Interessant für:
Geschäftsführer
Leitung technischer Einkauf
Projektmanager

Refurbishment & Fulfillment für Stadtwerke und Netzbetreiber

Wie die VSE NET gemeinsam mit Synerlogis retournierte Router wieder aufbereitet und einen Beitrag zum Klimaschutz leistet

Als Netzbetreiber erwarten Ihre Endkunden, dass Sie ihnen stabiles und schnelles Internet zur Verfügung stellen. Doch was passiert, wenn ein Router nicht mehr zuverlässig funktioniert und die Verbindung immer wieder abbricht? Ihre Endkunden werden zunehmend unzufrieden und erwägen bei gleichbleibenden Problemen sogar einen Anbieterwechsel. Das Problem, dem viele Netzbetreiber und Stadtwerke an diesem Punkt gegenüberstehen, ist, dass Sie nicht über die notwendigen Ressourcen verfügen, um den gesamten logistischen Prozess vom Erstversand an den Kunden bis zur Annahme von Retouren und das Refurbishment zu übernehmen. Mit Synerlogis stellen wir allen Genossenschaftsmitgliedern der BREKO Einkaufsgemeinschaft einen Partner vor, der sich bereits seit 2008 mit der Bearbeitung von Retouren aus der Vermietung von Geräten der Telekommunikationsbranche beschäftigt. Das Unternehmen hat eine Software entwickelt, die es Netzbetreibern und Stadtwerken in der BREKO EG ermöglicht, nahezu alle Produkte zu vermieten und zu refurbishen, sodass die retournierten Geräte aufbereitet und erneut genutzt werden können. Als Mitglied der BREKO EG arbeitet unser Mitgliedsunternehmen, die VSE NET, bereits erfolgreich mit Synerlogis zusammen und organisiert mit Hilfe der Software die gesamte Endkundenlogistik Ihrer Router. Synerlogis übernimmt dabei vom Wareneingang über das Testung und Refurbishment bis hin zum erneuten Versand jegliche Schritte, um die retournierten Geräte wieder in den Umlauf zu bringen und einem neuen Endkunden zur Verfügung zu stellen.

Wenn auch Sie retournierte Router mit Synerlogis wieder aufbereiten und einen Beitrag zum Klimaschutz leisten möchten, dann profitieren Sie vom Fulfillment-Service und der professionellen Retourenbearbeitung mit Synerlogis und sichern Sie sich die Sonderkonditionen für Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft.

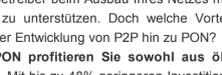
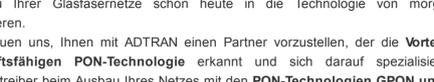


Dennis Loddock, Prokurist

Mehr zum Full-Service Modell in Refurbishment & Fulfillment

Kontakt

Breitband Komplettlösung



Interessant für:
Geschäftsführer
Technischer Leiter
Produktmanager

Die Roadmap zur Monetarisierung Ihrer Glasfasernetze

Wie Sie mit den PON- und Mesh Wi-Fi-Lösungen Kosten sparen und Ihren Kunden ein zukunftsfähiges Glasfasernetz bereitstellen

Der flächendeckende Glasfaserausbau in Deutschland nimmt mit dem Koalitionsvertrag der neuen Bundesregierung weiter Fahrt auf. Dennoch setzen Netzbetreiber in Deutschland noch immer vermehrt auf den Ausbau herkömmlicher Technologien. Dem gegenüber steht ein immer weiter steigender Breitbandbedarf der Endkunden, ein immer größer werdender Wettbewerb durch alternative Netzbetreiber und die Herausforderung, als Unternehmen möglichst nachhaltig zu agieren. Um diesen Herausforderungen gewachsen zu sein, ist es für Netzbetreiber unabdingbar, beim Ausbau Ihrer Glasfasernetze schon heute in die Technologie von morgen zu investieren. Wir freuen uns, Ihnen mit ADTRAN einen Partner vorzustellen, der die Vorteile der zukunftsfähigen PON-Technologie erkannt und sich darauf spezialisiert hat. Netzbetreiber beim Ausbau Ihres Netzes mit den PON-Technologien GPON und XGS-PON zu unterstützen. Doch welche Vorteile ergeben sich für Sie als Netzbetreiber aus der Entwicklung von P2P hin zu PON?

Mit PON profitieren Sie sowohl aus ökonomischer als auch aus ökologischer Sicht. Mit bis zu 48% geringeren Investitionskosten und einem um bis 85% niedrigerem Stromverbrauch gegenüber einem P2P-Netz sparen Sie nicht nur Kosten, sondern stärken auch Ihre Wahrnehmung als klimabewusstes Unternehmen. Darüber hinaus können Sie Ihren Kunden mit ADTRAN ONTs und Gateways eine Reihe von Smart-Home Diensten anbieten sowie Ihren ARPU und Ihre Kundenbindung langfristig erhöhen.

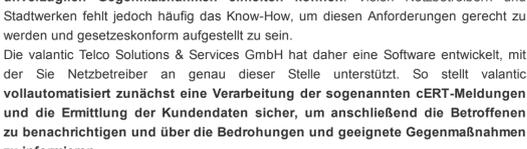
Die Entwicklung zeigt, dass immer mehr Netzbetreiber die Vorteile nutzen wollen und sich XGS-PON als Netzausbautechnik der Zukunft etabliert. Wenn auch Sie als Mitglied der BREKO Einkaufsgemeinschaft erfolgreich in die Zukunft investieren und den externen Herausforderungen gewachsen sein möchten, dann profitieren Sie von den exklusiven Sonderkonditionen der BREKO EG und erweitern Sie gemeinsam mit Adtran Ihr Glasfasernetz mit PON.



Markus Ranner
Business Development

PON-Lösungen von ADTRAN

ADTRAN als Listungspartner



Interessant für:
Geschäftsführer
Bereichsleiter Recht & Regulierung
IT-Sicherheitsbeauftragter

Ihr TKG-Compliance Dienstleister

Wie Sie den neuen Anforderungen des Telekommunikationsgesetzes mit der geforderten Rechtssicherheit gerecht werden

Telekommunikationsnetze gehören zur kritischen Infrastruktur eines Landes und werden vermehrt ins Visier von Cyberkriminellen. Da ein störungs- und unterbrechungsfreier Betrieb der Netze und Dienstleistungen jederzeit vollumfänglich gewährleistet sein muss, sind Unternehmen der Telekommunikationsbranche dazu verpflichtet, den Anforderungen des Telekommunikationsgesetzes nachzukommen. Demzufolge müssen Telekommunikationsanbieter ihre Kunden schnellstmöglich über DDoS-Angriffe, infizierte Systeme und Cyberangriffe informieren, damit diese unverzüglich Gegenmaßnahmen einleiten können. Vielen Netzbetreibern und Stadtwerken fehlt jedoch häufig das Know-How, um diesen Anforderungen gerecht zu werden und gesetzeskonform aufgestellt zu sein. Die valantic Telco Solutions & Services GmbH hat daher eine Software entwickelt, mit der Sie Netzbetreiber an genauen Dienstleistungen unterstützt. So stellt valantic vollautomatisiert zunächst eine Verarbeitung der sogenannten cERT-Meldungen und die Ermittlung der Kundendaten sicher, um anschließend die Betroffenen zu benachrichtigen und über die Bedrohungen und geeignete Gegenmaßnahmen zu informieren.

Wir freuen uns, allen Mitgliedern der BREKO Einkaufsgemeinschaft somit neben der BREKO TK-Compliance-Plattform, einem Tool zur Bearbeitung von Behördenanfragen, und LI-Service zur Umsetzung der Telekommunikationsüberwachung (TKÜ) nun auch eine Lösung zur automatisierten Bearbeitung von BSI-Meldungen zu besonderen Konditionen für Genossenschaftsmitglieder anbieten zu können.



Stefan Michaelis, Prokurist

TK-Security von valantic

Kontakt

BREKO Product Innovation Talk

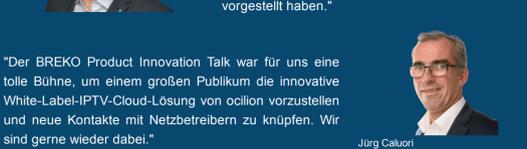
Anmeldung BREKO Product Innovation Talk 16. März

"Webinar war gestern, Product Innovation Talk ist heute"

Beim BREKO Product Innovation Talk steht der interaktive Austausch zwischen Mitgliedsunternehmen und Listungspartnern im Fokus. Durch die Unterstützung eines Live-Votings und einer zielgerichteten Moderation wird in nur 60 Minuten ein einfacher und schneller Erfahrungsaustausch zu zwei BREKO-zertifizierten Produkten und Lösungen geschaffen. Profitieren Sie von der optimalen Lernplattform der BREKO Einkaufsgemeinschaft für das eigene Geschäft durch eine bewusste Fokussierung auf die Bedürfnisse von Netzbetreibern und Stadtwerken.

Ausgabe 2 2022

- Das können Sie am 16. März erwarten -



White-Label-Dienste für Internet, Telefonie & Fernsehen

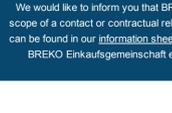
Ihr Dienstleister für TKG-Compliance

Mit den carrierwerken, stellen wir Ihnen ein Unternehmen vor, das in der TK-Branche bestens vernetzt ist. Mit der "Alles-aus-einer-Hand"-Philosophie unterstützt das Unternehmen Netzbetreiber entlang der gesamten Wertschöpfungskette eines Telekommunikationsnetzes mit Fokus auf der Produktion und Bereitstellung von White-Label-Diensten für Internet, Telefonie und Fernsehen. Wir zeigen Ihnen anhand eines Praxisbeispiels, wie Sie die Vorteile der Listungspartnerschaft optimal nutzen können.

Mit der valantic Telco Solutions & Services GmbH stellen wir Ihnen im BREKO Product Innovation Talk am 16. März einen Partner vor, der mit seinen Lösungen im Bereich TKG-Compliance, TKG-Security und TK Customer Care bereits viele Netzbetreiber unterstützt. Seien Sie dabei, wenn Sie wissen möchten, wie Sie als Mitglied der BREKO Einkaufsgemeinschaft vollautomatisiert den Anforderungen des Telekommunikationsgesetzes gerecht werden und Behördenanfragen sowie BSI-Meldungen bearbeiten.



Markus Schuster, Partner Manager
BREKO Einkaufsgemeinschaft



Dominik Zink, J. Marketing Referent
BREKO Einkaufsgemeinschaft



Datum: Mittwoch, 16.03.2022
Uhrzeit: 10:00 Uhr - 11:00 Uhr
Ort: WebEx | Online-Konferenzraum der BREKO EG

- Rückblick Ausgabe 1 2022 -

Auch im Jahr 2022 sind wir selbstverständlich mit unserem beliebten Format "BREKO Product Innovation Talk" wieder für Sie da. Gestartet sind wir mit der ersten Ausgabe am 19.01.2022 und einer rekordverdächtigen Teilnehmerzahl!

Matthias Engelke, Geschäftsführer

"Wir freuen uns sehr, wie stark unsere Mitglieder den gegenseitigen Know-How-Transfer in der Genossenschaft bereits nutzen. Ein großes Lob möchte ich unseren beiden Referenten aussprechen, die zwei wirklich tolle Lösungen vorgestellt haben."

Jürg Caloni
Head of Sales & Marketing

Kontakt

"Wir haben uns sehr gefreut, die Marketingkommunikation der BREKO Einkaufsgemeinschaft direkt zum Jahresauftakt nutzen zu können, um allen Genossenschaftsmitgliedern unser White-Label-Mobilfunkmodell vorzustellen, mit dem Sie Ihren Kunden unter einer Eigenmarke ein Mobilfunkportfolio zu eigenen Tarifpreisen anbieten können."

Kontakt

BREKO Einkaufsgemeinschaft eG
Menuhinstraße 6
53113 Bonn
einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de

Wir weisen Sie darauf hin, dass die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG Ihre Kontaktdaten im Rahmen eines Vertrags- oder Kontaktverhältnisses verarbeitet hat. Details zu der Verarbeitung von Daten durch uns sowie Ihre Rechte finden Sie in unserem [Datenschutz-Informationenblatt](#). Wenn Sie keine Informationen mehr von der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG erhalten möchten, senden Sie bitte eine E-Mail an einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de.

We would like to inform you that BREKO Einkaufsgemeinschaft eG has processed your contact data within the scope of a contact or contractual relationship. Details regarding the processing of your data as well as your rights can be found in our [information sheet on data protection](#). If you do not wish to receive any further information from BREKO Einkaufsgemeinschaft eG, please send us an Email to einkaufsgemeinschaft@brekoverband.de.