

Gemeinsam machen  
wir kleine Netze  
seit zehn Jahren groß.





# BREKO EIN STARKER VERBUND

## WIR BÜNDELN DIE KRÄFTE FÜR MEHR WETTBEWERBSFÄHIGKEIT

### Gemeinsam die Zukunft gestalten!

- BREKO Ein starker Verbund ..... 3
- Wir stellen uns vor ..... 4
- Eine 10-jährige Erfolgsgeschichte ..... 5
- Mitglied als Netzbetreiber werden ..... 6
- Listungspartner als Lieferant werden ..... 7
- White-Label-Glasfaser-Erklärfilme ..... 8
- Unsere Listungspartner ..... 10
- BREKO Handelsplattform ..... 36
- Tiefbaubörse ..... 37
- Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG ..... 38

#### BREKO-Netzbetreiber sind die Garanten des Glasfaserausbau

- + Über 200 Netzbetreiber des BREKO bauen die Netze für die Digitalisierung Deutschlands
- + 82% des echten Glasfaserausbau wird von den alternativen Netzbetreibern realisiert

#### BREKO: Kompetenzzentrum für den Glasfaserausbau

- + Aktive Arbeitskreise, Projektgruppen, Beirat und Fachexperten setzen sich für den erfolgreichen Glasfaserausbau ein
- + Expertise in ökonomischen, rechtlichen, regulatorischen, technischen und politischen Themen

#### BREKO: Starker Partner für Städte und Kommunen

- + Wir sind vor Ort und erster Ansprechpartner für den Glasfaserausbau, die Basisinfrastruktur für Smart Cities & Smart Countries

#### BREKO in Bonn, Berlin, Brüssel und den Bundesländern

- + Mit eigenen Landesgruppen bereits in vielen Bundesländern vertreten

#### BREKO: Ein starker Verbund

- + Gemeinsam mit der BREKO Einkaufsgemeinschaft und der BREKO Servicegesellschaft schaffen wir Synergien für den wirtschaftlichen Erfolg der Telekommunikationsindustrie in Deutschland
- + Produkte, Dienstleistungen, Plattformen, Schulungsangebote und vieles mehr



## Wir stellen uns vor

Als starker Partner für Mitgliedsunternehmen des BREKO Bundesverband Breitbandkommunikation e.V. wurde die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG 2010 gegründet, um den Mitgliedern eine kommerzielle Plattform zu bieten und einen wirtschaftlichen Mehrwert zu schaffen. Das Prinzip der BREKO Einkaufsgemeinschaft ist sehr einfach: Wir bündeln die Nachfrage unserer Mitgliedsunternehmen in der BREKO Einkaufsgemeinschaft und können auf diese Weise Vorleistungen für unsere Mitglieder besonders günstig einkaufen, damit sie bei uns alle benötigten Produkte und Dienstleistungen für den Glasfaserausbau günstiger als herkömmlich am Markt erhalten.



### JÜRGEN MAGULL

Geschäftsführer

Als Geschäftsführer vertritt er in erster Linie die Interessen der Genossenschaftsmitglieder. Auf der anderen Seite dient er als Eingangstor für potenzielle Lieferanten, die bei entsprechender Eignung, als Listungspartner, Vorleistungsprodukte für die Mitgliedsunternehmen bereitstellen können. Auf Basis von Rahmenverträgen kommen dann den Genossenschaftsmitgliedern interessante Produkte zu verbesserten Konditionen zu Gute. Darüber hinaus erstrecken sich seine Aufgaben von der Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Erreichung der Ziele der Genossenschaft, dem Setzen von Prioritäten über die kontinuierliche Kontrolle von Erfolg und Qualität bis hin zur Überwachung der Bilanzen und der Sicherung der Gewinnung neuer Mitglieder als Netzbetreiber.

Kontaktieren Sie uns:

+49 30 58 580 416

magull@brekoverband.de

### MARKUS SCHUSTER

Partner Manager

Als Partner Manager ist er für die Entwicklung und Pflege existierender Geschäftsbeziehungen zu Mitgliedsunternehmen und Listungspartnern verantwortlich. Mit der Erarbeitung, Steuerung und Kontrolle von Marketing- und Vertriebsaktivitäten betreut er unsere Netzbetreiber bei der Erkennung neuer Geschäftspotenziale und unterstützt die Geschäftsführung bei der Gewinnung neuer Mitgliedsunternehmen und Listungspartner. Die Beratung und Unterstützung im operativen Geschäft und bei strategischen Fragestellungen sowie die zielführende Kommunikation zum Aufsichtsrat und Vorstand der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG runden sein Profil ab.

Kontaktieren Sie uns:

+49 30 58 580 416

schuster@brekoverband.de



## BREKO EG – Eine 10-jährige Erfolgsgeschichte

### NORBERT WESTFAL

Präsident des BREKO e.V.



„Die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG ist ein praktischer Aggregator für unsere Netzbetreiber im BREKO Verband und hilft zugleich die eigenen Ressourcen unserer Mitglieder zu schonen. Ich gratuliere herzlich zum 10-jährigen Bestehen und freue mich auf die weitere erfolgreiche Entwicklung!“

### DR. STEPHAN ALBERS

Aufsichtsratsvorsitzender der BREKO EG



„Die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG spielt im BREKO Verbund eine wichtige Rolle: Nicht nur mit der BREKO Handelsplattform für hochmoderne Glasfaseranschlüsse, sondern mittlerweile auch durch ein breites und innovatives IPTV-Portfolio können unsere Mitgliedsunternehmen erstklassig zertifizierte Lösungen unserer Einkaufsgemeinschaft nutzen und dadurch ihre Wettbewerbsfähigkeit im Markt deutlich stärken.“

### KARSTEN SCHMIDT

Vorstandsvorsitzender der BREKO EG



„Mit der Gründung im Jahr 2010 wurde der Grundstein mit einem White-Label-Mobilfunkprodukt für Netzbetreiber in der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG gelegt. Heute verfügt die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG über ein umfangreiches und attraktives Produktportfolio, welches mittlerweile eine große Anzahl an Genossenschaftsmitgliedern nutzt. Damit bieten wir unseren Mitgliedsunternehmen einen großen Mehrwert.“

# Mitglied als Netzbetreiber werden

## IHRE MITGLIEDSCHAFT IN DER BREKO EINKAUFSGEMEINSCHAFT eG

Für viele Netzbetreiber ist es wichtig, schnell und effektiv den wachsenden Markt bedienen zu können. Durch unsere jahrelange Zusammenarbeit mit unseren Leistungspartnern aus der Industrie können wir Ihnen Vorleistungsprodukte als sogenannte White-Label-Lösungen anbieten, die Sie perfekt auf Ihre Bedürfnisse zuschneiden und mit Ihrer Corporate Identity versehen können.

Diese Lösungen aus den drei Bereichen Dienste, Services und Hardware haben wir bereits „fertig im Regal“ liegen und können Ihnen daher besonders schnell und besonders günstig einen effektiven Zugang zu Produkten und Dienstleistungen anbieten. Wieso also selber hinsetzen, viel Zeit investieren, um die richtigen Lieferanten zu finden und langwierige Verhandlungen führen, wenn wir das alles schon für Sie erledigt haben?

### VORTEILE FÜR NETZBETREIBER

- + Bündelung der gemeinsamen Kräfte in der Genossenschaft zur Realisierung von besonderen Einkaufskonditionen und Produktangeboten
- + Partizipation an einer Vielzahl von White-Label-Produkten in den Bereichen Dienste, Services und Hardware
- + Anpassung der White-Label-Produkte an Ihren individuellen Bedarf
- + Optimale Integration der White-Label-Produkte in das eigene Produktportfolio eines Netzbetreibers
- + Glasfaser-Erklärfilme für die Bereiche Technik und Business in Ihrer eigenen Corporate Identity
- + Zugang zur BREKO Handelsplattform, der Open-Access-Branchenlösung für die effektivere Vermarktung Ihrer Glasfasernetze/-anschlüsse
- + Teilnahmemöglichkeit an wichtigen Branchenevents sowie an Schulungen und Arbeitskreissitzungen zu ausgewählten Themen
- + Austausch mit und Kontaktpflege zu namhaften Unternehmen aus der Branche

#### In nur 6 Schritten zur Mitgliedschaft:

1. Kontaktaufnahme zur BREKO EG
2. Bedarfsanalyse
3. Vorteile und Nutzen identifizieren
4. Mitgliedsantrag abschließen
5. Aufnahme in die Genossenschaft
6. Aktive Mitarbeit als Genossenschaftsmitglied

### VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE MITGLIEDSCHAFT ALS NETZBETREIBER

- Genossenschaftsanteil
- Einmaliges Beitrittsentgelt
- Jahresbeitrag

Werden auch Sie Mitglied und profitieren Sie von zahlreichen Vorzügen als Netzbetreiber in der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

# Listungspartner als Lieferant werden

## IHRE PARTNERSCHAFT MIT DER BREKO EINKAUFSGEMEINSCHAFT eG

Jedes erfolgreiche Unternehmen benötigt ein gesundes Netzwerk, um sich vom Wettbewerber abgrenzen und Wachstum generieren zu können. Viele Unternehmen haben ausgezeichnete Produkte und Dienstleistungen – doch das beste Produkt und die beste Dienstleistung bringt Ihnen allein noch keine Umsätze und kein Wachstum. Erst durch die richtigen Kontakte können Sie sicherstellen, dass sich Ihre Vertriebsstrategie auch langfristig bezahlt macht. Mehr Wachstum – mehr Möglichkeiten.

Die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG bietet Ihnen mit ihren Genossenschaftsmitgliedern deshalb ein Netzwerk an, das sich im wahrsten Sinne des Wortes bezahlt macht. Mit einem schnellen Zugang zu den strategischen und operativen Entscheidern in den Fachabteilungen profitieren Sie von direkten Kontakten zu den Netzbetreibern im Breitbandausbau und können so Ihre Produkte optimal platzieren und anbieten.

#### In nur 6 Schritten zur Listungspartnerschaft:

1. Kontaktaufnahme zur BREKO EG
2. Identifikation von Produkten & Lösungen
3. Abstimmung zu besonderen Konditionen & Angeboten
4. Prüfung Ihres Angebots durch unseren Expertenkreis
5. Unterzeichnung einer Listungsvereinbarung
6. Abstimmung gemeinsamer Vertriebs- und Marketingaktionen

### VORTEILE FÜR LIEFERANTEN

- + Umsatzwachstum durch höhere Verkaufsvolumina durch die Bündelung der Nachfrage aller Netzbetreiber in der BREKO Einkaufsgemeinschaft
- + Steigerung des Bekanntheitsgrades und Verbesserung des Images durch effektive Marketingkampagnen der BREKO Einkaufsgemeinschaft
- + Schneller Zugang zu den Netzbetreibern in der Glasfaserbranche
- + Optimale Positionierung Ihrer angebotenen Produkte und Dienstleistungen bei den richtigen Ansprechpartnern
- + Einfache und schnelle Abwicklung von Vertriebsaktivitäten für viele Netzbetreiber gleichzeitig
- + Generierung eines Wettbewerbsvorteils durch die Erlangung eines Zertifikats zur besonderen Auszeichnung gegenüber der Glasfaserbranche
- + Ihre Teilnahmemöglichkeit an wichtigen Branchenevents und Zugang zu einem einzigartigen Netzwerk in der Glasfaserbranche

### VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE LISTUNGSPARTNERSCHAFT

- Attraktives Angebot für Netzbetreiber in der BREKO Einkaufsgemeinschaft
- Freigabe Ihrer angebotenen Produkte und Dienstleistungen durch unseren Expertenkreis
- Abschluss einer Listungsvereinbarung mit der BREKO Einkaufsgemeinschaft

Werden auch Sie Listungspartner als Lieferant und profitieren Sie vom schnellen Zugang zu Kunden in der Glasfaserbranche. Sprechen Sie uns an, wir beraten Sie gerne.

# White-Label-Glasfaser-Erklärfilme

## KUNDEN UND ENTSCHEIDER MIT IHREM EIGENEN FILM ÜBERZEUGEN

Beim Glasfaserausbau müssen Entscheider und potentielle Kunden informiert und überzeugt werden. Mit unseren Glasfaser-Erklärfilmen bieten wir Ihnen ein interessantes und informatives Tool an, das Sie als Unternehmen stationär und mobil nutzen können, um Ihren Endkunden den Mehrwert eines Glasfaseranschlusses binnen weniger Minuten professionell zu erklären.

Der bisherige Weg, über Präsentationen, ist in der Regel nur in Kombination mit einem Redner sinnvoll. Die Vortragszeit mittels Präsentationen und Redner beträgt hierfür erfahrungsgemäß schnell eine Stunde oder mehr. Die Qualität des Vortrags ist stark abhängig von Kompetenz und Tagesform des Redners. Mit unseren Erklärfilmen erledigen Sie das in wenigen Minuten.

In maximal zehn Werktagen können wir Ihnen die Glasfasererklärfilme in Ihrer eigenen Corporate Identity zur Verfügung stellen.

### IHRE VORTEILE

- + Das beste im Markt einsetzbare Tool zur Überzeugung von Kunden für einen Glasfaseranschluss
- + Vielseitige Einsetzbarkeit auf Informationsveranstaltungen, in der täglichen Akquise, online in den sozialen Netzwerken und auf einer eigenen Homepage
- + Stärkung des eigenen Marktauftritts durch professionell entwickelte Glasfasererklärfilme
- + Enormer Zeit- und Kostenvorteil im Vergleich zur eigenen Produktion - die Filme liegen bereits „fertig im Regal“ und stehen Ihnen in Ihrer CI in maximal zehn Werktagen zur Verfügung
- + Langjährige Erfahrung in der Abwicklung von gewünschten Sonderanpassungen durch unser Expertenteam in der BREKO Einkaufsgemeinschaft
- + Besonderer Rabatt für Mitgliedsunternehmen der BREKO EG

### In nur sechs Schritten zu Ihrem Vertriebs Erfolg:

1. Filmvorschau auf [www.breko-einkaufsgemeinschaft.de](http://www.breko-einkaufsgemeinschaft.de)
2. Auswahl der gewünschten Filme für den Glasfaserausbau
3. Kontaktaufnahme zur BREKO EG
4. Angebotserstellung und Bestellung
5. Zusammenstellung der CI-Unterlagen mit Hilfe unseres einfachen CI-Guides
6. Nutzung der Filme und Gewinnung von Kunden für einen Glasfaseranschluss

Sie interessieren sich für die **Glasfaser-Erklärfilme** in Ihrer Corporate Identity?

Kontaktieren Sie uns: **+49 30 58 580 416** oder **schuster@brekoverband.de**

### Wohnungswirtschaft

Netzbetreiber, die Wohnobjekte im Bereich der Wohnungswirtschaft oder Mehrfamilienhäuser an das Glasfasernetz anschließen, haben mit diesem Video schnell und einfach die Möglichkeit, Wohnungsbau-gesellschaften und Vermieter für die Verlegung eines Glasfaseranschlusses zu begeistern.



### Gewerbegebiete & Geschäftskunden

Ein hochwertiges Glasfasernetz bietet Unternehmen die Basis, die zukünftig benötigt wird, um den immer höheren Anforderungen im Workflow & Datenfluss gerecht zu werden. Durch die zunehmende Automatisierung und M2M-Kommunikation ist die Glasfaser somit unverzichtbar. Dieses Video bringt den Mehrwert für den Geschäftsbereich auf den Punkt – einfach und sicher.



### Warum Glasfaser?

Viele Kunden nutzen noch die alte, kupferbasierte Infrastruktur. Geringe Bandbreiten und hohe Latenzen sind da keine Seltenheit. Welche Vorteile ein Glasfasernetz für das eigene Zuhause und sogar die gesamte Region bietet, erklärt dieses Video.



### Glasfaser-Einbau

Der Glasfaserausbau ist mit vielen komplexen und hochtechnischen Sachverhalten verbunden. Die Erläuterung der genauen Abläufe sollte Kunden im Glasfaserausbau daher so anschaulich wie möglich erklärt werden – dass es einfach geht, zeigt dieses Video.



### Anschluss an die Endgeräte

Riesige Datenmengen in rasantem Tempo vom PC, Smartphone oder Tablet down- und uploaden, IPTV in gestochen scharfer Bildqualität genießen und Smart-Home-Systeme effektiv nutzen – damit das Realität wird, muss die Glasfaser bei den Endgeräten ankommen. Wie das geht, erklärt dieses Video.





BrightBlue bietet Stadtwerken, Netzbetreibern und ISPs ein kostengünstiges, vollständiges White-Label-IPTV-Produkt für ihre eigenen Kunden. Sie nutzen die IPTV-Plattform für einen wettbewerbsfähigen, hochmodernen TV-Service unter Ihrer eigenen Marke und werten damit auch Ihre Breitband-Produkte auf. Das TV-Angebot mit über 150 TV-Sendern, mehrheitlich in HD und mit ersten UHD-Programmen, realisieren wir für Sie auf allen relevanten Endgeräte-Plattformen: auf innovativen Boxen, Android-TVs, Sticks und mobilen Apps.

- ✓ Volle Wettbewerbsfähigkeit durch komplettes TV-Angebot, umfangreiche non-lineare Funktionen und mobile Cloud-basierte Dienste unter Ihrer eigenen Marke
- ✓ Erprobte Technologie und maximale Stabilität der Plattform
- ✓ Innovatives Endgeräte- und App-Konzept
- ✓ Hohe Wirtschaftlichkeit: niedrige Einstiegsinvestition, transparente variable Kostenstruktur
- ✓ Neues Zusatz-Produkt für die Wohnungswirtschaft: TV-Grundversorgung als Kabel-TV
- ✓ Umfangreiches B2B-Portal mit zahlreichen Funktionen für Ihren Kundenservice in Vermarktung, Technik und Hotline



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Sonderkonditionen für Implementierung und Plattform-Nutzung
- + Integration von BREKO IPTV-Anforderungen in die Roadmap
- + Kurze Implementierungszeiten dank erprobter Prozesse

Dank des modularen Aufbaus bietet BrightBlue Kompatibilität mit jeder technischen Plattform wie eigenen Kundenmanagementsystemen. Neben der maßgeschneiderten technischen Bereitstellung und Optimierung der TV-Plattform - inklusive Backend, CDN und Client-Software - steht BrightBlue seinen Businesskunden auch mit Beratungsdienstleistungen rund um Vermarktung, Support und Kundenbetreuung zur Seite. Das ist unser Verständnis von „TV-as-a-Service“!



Im Rahmen der Kooperation BREKO | BrightBlue arbeitet Sagemcom für die Lieferung von Set-Top-Boxen sehr erfolgreich mit der BREKO Einkaufsgemeinschaft eG zusammen. Der französische Hightech-Konzern von internationaler Größe, der in den Bereichen Broadband, Smart City und Internet of Things tätig ist, hat einen Jahresumsatz von 2,1 Milliarden Euro und beschäftigt 5.500 Mitarbeiter auf fünf Kontinenten. Mitglieder der BREKO EG profitieren von einer erfolgreichen Partnerschaft mit einem der weltweit führenden Unternehmen im Bereich der Kommunikationsendgeräte.

- ✓ Führender Hersteller von Kommunikationsendgeräten im Audio-Video-Bereich mit hoher Wertschöpfung
- ✓ Umfassendes Portfolio an 4K UHD/HEVC/HDR Set-Top-Boxen für alle Übertragungsmedien
- ✓ Unterstützung von Advanced VOD und OTT Streaming-Diensten
- ✓ Innovative Soundprodukte für ein beeindruckendes Audio-/Videoerlebnis
- ✓ Ermöglichung der schnellen Markteinführung von Software-Suiten und -Lösungen
- ✓ Umfassende Palette von Multi-Gigabit-Gateways – VDSL, 35B, G.FAST, 1G/2.5G/10G PON, DOCSIS 3.1, LTE, 5G – die die leistungsstarke Wi-Fi 6 (802.11ax) Technologie integrieren
- ✓ Zusätzliche Performance bei der Verbreitung von Daten per Wi-Fi Mesh Technologie
- ✓ Neue Sprachsteuerungs- und Hausautomatisierungslösungen für den Aufbau von Diensten für das vernetzte Zuhause



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Nutzung von Kostenvorteilen und Synergien für den BREKO | BrightBlue White-Label-IPTV-Service
- + Nutzung von Erfahrungswerten im Bereich Set-Top-Boxen für IP-TV
- + Attraktive Sonderkonditionen gemäß bewährtem BREKO | BrightBlue Rahmenvertrag

Sagemcom war schon immer Vorreiter bei der Übernahme technologischer Fortschritte im Bereich Breitband. Das Unternehmen setzt seine strategische Partnerschaft mit der BREKO Einkaufsgemeinschaft fort und bietet eine vollständige Palette an Set-Top-Boxen und Multi-Gigabit-Gateways an, die die 802.11ax Wi-Fi-Technologie integrieren und damit Breitbanddienste schneller, effizienter und interaktiver mit der Cloud machen.



Als einer der ersten Listungspartner der BREKO Einkaufsgemeinschaft entwickeln wir seit 2004 individuelle IPTV-Komplettlösungen für Netzbetreiber in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Mit unserem IPTV-Vorleistungsdienst bieten wir unseren Kunden einen attraktiven TV-Dienst auch auf 4K Set Top Boxen, inklusive umfangreicher Rechtepakete, Content, Videothek, Services und Apps. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft profitieren von sehr guten Sonderkonditionen.

- ✓ White-Label-IPTV-Komplettlösung inklusive VoD-Angebot
- ✓ High-End-Geräte: 4K-/UHD Set Top Boxen in hochwertigem Design
- ✓ Umfangreiche Content-Rechte
- ✓ Apps unter eigener Marke Für Mobile (iOS, Android), Apple TV und Amazon Fire TV
- ✓ Premium-Verpackung für ein gesamtheitliches Produkterlebnis
- ✓ IPTV für alle Netze: HFC, FTTH, VDSL, OTT
- ✓ Einfache Migration auf ein On-Premises-System



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Markterprobte und kundennahe White-Label-Lösung
- + Top-Sonderkonditionen
- + Geringe Investitionskosten
- + Lösung zur Marktentwicklung
- + Stärkung Ihres Produktportfolios

Seien Sie der Chef in Ihrem eigenen Netz und holen Sie sich ein Stück des TV-Kuchens! Es wird mehr ferngesehen denn je, vor allem die non-lineare Nutzung steigt rasant. Das ist DIE Chance für innovative Netzbetreiber, mit einer eigenen IPTV-Plattform neue Erlösmöglichkeiten zu erzielen. Ein modernes TV-Angebot samt 4K Set Top Boxen und der Kombination aus Live-TV, zeitversetzten Funktionen und Streaming-Services fügt sich nahtlos ins bestehende Produktportfolio ein für attraktive Produkt-Bundles.

Mit gebrandeten TV-Apps für Smartphone, Tablet, Apple TV und Amazon Fire TV liefert Ocilion eine Multi-Plattform-Lösung für die individuellen Bedürfnisse der Endkunden.



Mit über 2 Millionen registrierten Nutzern ist waipu.tv die führende IPTV Plattform in Deutschland. Als Vertriebspartner der BREKO Einkaufsgemeinschaft nutzen Sie unsere Marktposition für Ihren eigenen Vertriebs Erfolg. Wir bieten Ihnen dabei umfangreiche Unterstützung. Der erforderliche Invest ist minimal. Vermarktung und Kundenkommunikation liegen komplett bei Ihnen, wir sichern Ihnen im Hintergrund den zuverlässigen Betrieb.

- ✓ Komplette TV-Plattform mit EPG, Aufnahme, Instant Restart und Pause so wie einem hochwertigen Sender-Portfolio (PayTV, Goldstar TV, Fix & Foxi uvm.) sowie spannende VoD-Kanäle
- ✓ Keine Set-Top-Box, sondern einfache Nutzung via App auf Fernseher, Smartphone, Tablet oder PC
- ✓ Flexibler Zugriff von zu Hause und unterwegs – auch innerhalb Europas
- ✓ Auf bis zu vier Geräten gleichzeitig fernsehen
- ✓ Eigenes Glasfasernetz und adaptives Streaming für störungsfreie Übertragung in höchster Qualität

**Fernsehen wie noch nie**



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Wahl zwischen Reseller- oder Affiliate-Modell
- + Best-In-Class TV-Produkt ohne Risiken
- + Viele Vermarktungsoptionen
- + Schneller Start der Vermarktung durch einfaches Set-Up
- + Unterstützung bei der Vermarktung
- + Keine Hardware-Logistik

**Unser Partnerangebot ist denkbar einfach.** Als Partner verantworten Sie Marketing, Vertrieb und Abrechnung. Alles andere übernehmen wir: Vom technischen Betrieb über den Produktsupport bis hin zur Urheber- und Lizenzabrechnung. Zusätzlich profitieren Sie von unseren kostenfreien Marketingleistungen wie beispielsweise Bereitstellung von Werbemitteln, Freimonaten für Neukunden oder Vertriebscoaching.

Voraussetzung für den Start ist lediglich eine einfache Schnittstelle für das Management der Kundenverträge und ein Peering. Wir verlangen von unseren Partnern keine Set-Up-Gebühr oder Minimum-Garantie. Als Carrier vermarkten Sie somit mit minimalem Aufwand und Risiken ein erstklassiges IPTV-Produkt!



Unser BREKO-zertifizierter Partner SICHERT bietet Netzbetreibern der BREKO Einkaufsgemeinschaft einen exklusiven Preisvorteil für den Erwerb von hochwertigen Glasfasernetzverteiltern für passive optische Netze, entsprechend der Vorgaben des geförderten Breitbandausbaus an.

- ✓ Ihr Partner für individuelle und zukunftsorientierte Outdoor-Gehäuse
- ✓ Neue FCC-Systemfamilie bietet „Plug & Play“ vorkonfektionierte Glasfasernetzverteiler für den Ausbau aller FTTH Netze vom ländlichen Bereich bis zum Ballungsgebiet
- ✓ Ausgestattet mit deutscher Konnektivität von ZVK
- ✓ Die einheitliche Baureihe ermöglicht jegliches Ausbau-Szenario mit einem einzigen System
- ✓ Sechs verschiedene Gehäusevarianten ermöglichen den Anschluss von 24 bis 144 Haushalten je Gehäuse
- ✓ Einfachste Installation durch abziehbare Gehäuse mit modularem Aufbau
- ✓ Alle Gehäuse sind mit 10 mm Röhren für den geförderten Ausbau verfügbar und durch Atene als förderfähig bestätigt
- ✓ Zusätzlich ist jede Variante auch mit 7 mm Röhren für den eigenwirtschaftlichen Ausbau verfügbar
- ✓ KoVt nach dem Materialkonzept der Bundesförderung verfügbar



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Top-Sonderkonditionen
- + Personalisierung durch eigenen Carrier-Namen im Dach möglich
- + Geringe Investitionskosten durch Standardisierung
- + Schnelles Deployment durch vorkonfektionierte Systemlösung

Die flächendeckende Anbindung von Haushalten ans Gigabit-Zeitalter ist ohne Glasfaser nicht zu gestalten. Dies gilt sowohl für den ländlichen Raum als auch Ballungsgebiete und die Innenstädte. Fiber to the Home (FTTH) ist daher das Mittel der Wahl, um langfristig schnelle Datenraten für Verbraucher und Unternehmen zu gewährleisten.

SICHERT - der Berliner Hidden Champion im Bereich Outdoor-Gehäuse - stellt mit seiner neuen FCC-Systemfamilie „Plug & Play“ vorkonfektionierte Glasfasernetzverteiler für den Ausbau von FTTH Netzen in allen Szenarien zur Verfügung.

Mit sechs verfügbaren Gehäusegrößen ist der Anschluss von jeweils 24 bis 144 Haushalten pro Gehäuse möglich. So gelingt mit der einheitlichen Baureihe jedweder Ausbau mit nur einem einzigen System.

Ausgestattet mit Konnektivität aus dem Hause ZVK und den SICHERT-Gehäusen „Made in Germany“ genügen die FCCs höchsten Verlässlichkeits-, Sicherheits- und Qualitätsansprüchen. Durch ihren modularen Aufbau gewährleisten die abziehbaren Gehäuse zudem einfachste Installation und Wartung.



**BIL – Bundesweites Informationssystem zur Leitungsrecherche.** Die BIL eG stellt Leitungsbetreibern aller Medien ein zentrales Onlineportal zur standardisierten kostenfreien Leitungsauskunft bereit. Die angefragten Bauvorhabenbeschreibung erreicht die betreibereigene Infrastruktur im Falle der ermittelten Zuständigkeit. Ziel der am Portal teilnehmenden Unternehmen ist die Steigerung der Sicherheit im Tiefbau durch Bündelung des Anfragevolumen über das bekannte Gemeinschaftsportal.

**BIL für Bautätige**

- ✓ Eine Anfrage und Erreichbarkeit aller bekannten Leitungsbetreiber
- ✓ On-line Positiv- und Negativliste
- ✓ Vollständige Kontrolle über den digitalen Leitungsauskunftsprozess
- ✓ Rechtssichere Archivierung

**BIL für Netzbetreiber**

- ✓ Standardisierte Bauanfrage auf vereinheitlichtem digitalem Weg
- ✓ Anfragen-Reduktion durch automatisierte Vorabprüfung der räumlichen Zuständigkeit
- ✓ Standardisierung und rechtssichere Archivierung des Bauanfrageprozesses

Smart City und Netzausbau benötigen funktionierende Leitungssysteme.

**Schützen wir unsere Assets – Gemeinsam!**

**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + BIL-Portal: Mitglieder des BREKO Bundesverband Breitbandkommunikation e.V. erhalten einen einfachen Zugang
- + Netzbetrieb: Schutz und zukunftssicherer Betrieb der eigenen Netzinfrastruktur (Verkehrs- und Sorgfaltspflicht gemäß §823 BGB)
- + Netzausbau: Vollständig digitalisierter Bauanfrageprozess

Das BIL-Portal ist eine Gemeinschaftsinitiative für alle Leitungsbetreiber, um Vorhaben der Bauwirtschaft mit dem Informationsbedarf von TK Netzbetreibern abzustimmen. Hierdurch wird das Risiko für Schäden an der unterirdischen Versorgungsinfrastruktur im Zuge von Bauarbeiten verringert. Im Kontext der „Smart City“ und des aktuellen Netzausbaus ist die physikalische Beschädigung der Netze in der Bau und Betriebsphase zwingend zu vermeiden. Deshalb schafft die BIL eG gemeinsam mit der BREKO EG mit der Zentralisierung des Bauanfrageprozesses die Grundlage für die Beschleunigung und Transparenz eines sicherheitsrelevanten technischen Geschäftsprozesses.





Die Corning Services GmbH aus Hannover verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung in der Projektierung, Bereitstellung und Installation von kompletten Telekommunikationsnetzen für öffentliche und private Netzbetreiber. Neben Aufbau, Bereitstellung, Einrichtung und Wartung von Next Generation Transport, Access- und IMS/Softswitch-Netzwerken, bietet Corning Services ein breites Spektrum an Dienstleistungen und Managed Services bis hin zur Betriebsführung.

- ✓ 5G-Wireless-Lösungen für die Inhouse-Versorgung
- ✓ Migration bestehender Infrastrukturen auf IP-Technologien
- ✓ NOC/SOC-Lösungen für Netzbetreiber zur Reduzierung des finanziellen Aufwands des Netzbetriebs
- ✓ Security-Lösungen für Telekommunikationsnetzbetreiber
- ✓ Anomalie-Erkennungen in Betriebsnetzen
- ✓ Support und Managed Services
- ✓ Betriebsunterstützung und Betriebsführung



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Kompetenter Systemintegrator und Servicedienstleister
- + Sicherheit durch Managed-Service-Lösungen, Single Point of Contact und als Erfüllungsgehilfe gemäß §110 TKG (Lawful Interception)
- + NOC-Leistungen für Ressourcenplanung, Kosteneinparungen, größere Servicequalität und zusätzlich verfügbares Expertenwissen

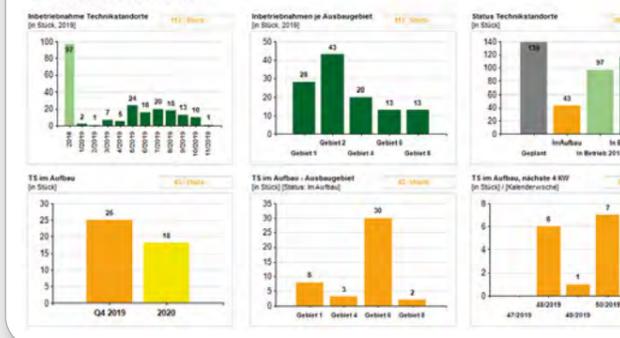
Als langjähriger Partner der BREKO Einkaufsgemeinschaft bietet Corning Services ein breites Spektrum an Dienstleistungen und Managed Services. Mit den 5G-Wireless-Lösungen für die Inhouse-Versorgung von Gebäuden fokussieren wir uns ab 2019 auf ein neues Geschäftsmodell für Netzbetreiber. Trotz höherer Frequenzen neuer Mobilfunktechnologien und moderner Baumaterialien mit einem hohen Isolationsniveau sichern wir Ihnen durch unsere 5G-Wireless-Lösungen eine optimale Inhouse-Versorgung zu. Durch die in 2019 fortschreitende Migration der getrennten Sprach- und Datennetze zu einem einheitlichen paketorientierten Netz unterstützen und begleiten wir lokale und regionale Netzbetreiber bei der Umstellung mit Produktlösungen und Dienstleistungen bis hin zur Durchführung von Interoperabilitätstests. Speziell für die Betreiber kritischer Infrastrukturen stehen neben Lösungen wie Encryption, Anti FRAUD, Anti DDoS und Topology Hiding auch eine Plattform für Anomalie-Erkennungen in Betriebsnetzen (Anomaly Detection) zur Verfügung.



Die fiber to the people GmbH ist Partner für das BREKO-FTTX-MULTITOOL für Projektleitung, Bauleitung, Bauüberwachung und Qualitätssicherung. Unser weit gefächertes Portfolio umfasst außerdem die Erstellung von FTTB/H Masterplanungen, die Durchführung von Site-Surveys und BTBs für Entwurfsplanungen, Planung und Dokumentation in diversen Kabelmanagement-Softwaretools (z.B. cableScout® und FNT Command®). Wir übernehmen die Projekt- und Bauleitung beim Aufbau von Glasfasernetzen für Telkos und Generalunternehmer und garantieren Ihnen eine neutrale und unabhängige Bauüberwachung und Qualitätssicherung.

- ✓ Zentrale Schnittstelle aller Projektbeteiligten
- ✓ Just-in-Time Bauablaufsteuerung, Reporting und Bauverzugsfeststellung und somit volle Budgetkontrolle und Senkung der Projektierungskosten
- ✓ Durch Einsatz des Tools ist eine Qualitätssicherung zu 100 % möglich
- ✓ Multiuserfähig mit Berechtigungskonzept
- ✓ Zentrale Informations-Datenbank
- ✓ Web-basierend mit iOS und Android App

**BREKO FTTX MULTITOOL  
Technikstandorte**



Start	Clear	Ende	% Fertig
17.08.2010		17.08.2010	
18.08.2010		18.08.2010	
17.07.2010		17.07.2010	
10.08.2010		10.08.2010	
16.08.2010		16.08.2010	
17.07.2010		17.07.2010	
07.08.2010		07.08.2010	
01.09.2010		01.09.2010	
17.08.2010		17.08.2010	
27.08.2010	100	11.10.2010	100
27.08.2010		27.08.2010	
17.08.2010		17.08.2010	
01.10.2010		01.10.2010	

**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Als Mitglied der BREKO EG erhalten Sie einen besonderen Rabatt auf das BREKO-FTTX-MULTITOOL
- + Anbindung an Ihre Vorgesysteme möglich
- + Speziell auf Ihr Unternehmen angepasste Projektstruktur und Workflows
- + Übernahme Qualitätssicherung im Backoffice

Als Partner für das BREKO-FTTX-MULTITOOL können wir Ihnen eine, auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene, moderne Webanwendung zur flexiblen Planung, Überwachung und Steuerung Ihrer FTTX-Projekte zur Verfügung stellen. Das MULTITOOL fungiert als zentrale Schnittstelle zwischen Auftraggeber und allen Auftragnehmern, sowie zwischen Auftraggeber und Projekt-/Bauleitung, Bauüberwachung und Qualitätssicherung. Alle Beteiligten haben Zugriff auf die für sie relevanten Unterlagen, wie z.B. Planungsunterlagen, Vertragsbestandteile, Materialparameter, Montageanleitungen, Kontaktdaten der handelnden Personen, Vorschriften, Bautagebücher, Dokumentationsunterlagen, Abnahmen aller Art, Meldungen über Bauverzug, Baubehinderung usw.. Alle Beteiligten können mit „Just in Time“-Projektreports in jeder möglichen Berichtsform und Berichtstiefe automatisch versorgt werden, bei Bedarf auch per E-Mail zu vorgegebenen Zeiten an einen festen Empfängerkreis. Durch den Einsatz des BREKO-FTTX-MULTITOOLS haben Sie somit zu jeder Zeit volle Budgetkontrolle, eine Senkung der Projektierungskosten und einen „Just-in-time“-Überblick Ihrer Projekte.

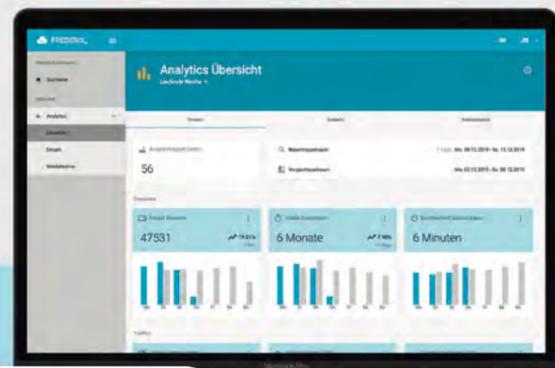


FREDERIX ist seit über 15 Jahren hardwareunabhängiger WLAN-Hotspot-Provider. Als erfahrener Spezialist sind wir Ihr Begleiter und Wegweiser auf Ihrem individuellen Weg in die digitale Zukunft. Wir bieten mit FREDERIX Cloud WiFi ein neues dezentrales und hardwareunabhängiges Produkt, dass sich in einem Baukastenprinzip den Bedürfnissen unserer Kunden anpasst.

- ✓ FREDERIX als WiFi-Infrastrukturpartner von der Planung bis zur Ausführung und Betrieb
- ✓ FREDERIX Cloud WiFi ist hardwareunabhängig
- ✓ Individuell gestaltbare WLAN-Startseite
- ✓ Leistungsstarke Analytics bis auf Access Point Ebene
- ✓ Nutzung der WLAN-Startseite als Marketingplattform
- ✓ API-Schnittstelle zur Anbindung von Drittanbietern
- ✓ Individuelle SLA-Vereinbarungen

### FREDERIX Cloud WiFi

Professionelle WLAN-Lösungen mit messbaren Mehrwerten



Design  
Entwicklung  
Produktion  
Support  
**MADE IN GERMANY**

#### BREKO EG Mitgliedervorteile

- + Besondere Konditionen für BREKO EG-Mitglieder
- + Kostenfreie Testphase
- + Vollintegrator für WiFi-Lösungen
- + Persönliche Ansprechpartner aus Vertrieb, Technik und Entwicklung

Täglich nutzen über 250.000 Menschen an über 4.000 Standorten unsere FREDERIX Hotspot-Lösungen, um sicher und schnell online zu gehen. Wir sind die Experten für Digitalisierung, Vernetzung und WiFi. Wir haben WiFi-Management ganz neu gedacht und von Grund auf neu konzipiert. Hierbei sind 15 Jahre Erfahrung aus der Realisierung nationaler und internationaler Projekte mit modernsten Software und Hardware-Architekturen zusammengefloßen.

Auf dem Weg in die digitale Zukunft bieten nur offen gestaltete Systeme die notwendige Flexibilität, um sich schnell Veränderungen stellen zu können. Das Ergebnis: FREDERIX Cloud WiFi.



**TRUST IN GERMAN SICHERHEIT**

IT-Sicherheit gehört weiterhin dauerhaft zu den Top-Themen im Netzwerk- und Providergeschäft. Als einzigartiger Partner der BREKO Einkaufsgemeinschaft sorgen wir mit Expertise und Innovationen von Deutschland aus für die Sicherheit kleiner, großer und mittelständischer Unternehmen, kritischer Infrastrukturen sowie von Millionen Privatkunden überall auf der Welt. Unsere vielfach ausgezeichneten Lösungen stehen allen Mitgliedern der BREKO Einkaufsgemeinschaft zu Sonderkonditionen zur Verfügung.

- ✓ 24/7 Support  
IT-Sicherheitslösung, -Dienstleistung sowie -Service aus einer Hand, an 365 Tagen im Jahr
- ✓ Ein Ansprechpartner  
Konkrete Betreuung durch einen Ansprechpartner
- ✓ Rundum Unterstützung  
Unterstützung in Technik, Support und Marketing
- ✓ Partnerprogramm  
Weiterbildung für Mitarbeiter sowie Zugriff auf aktuelle Informationen
- ✓ „Made in Germany“  
Verbessertes Markenimage durch vertrauenswürdige Next-Generation-Technologien „Made in Germany“

Wir sichern die digitale Zukunft.

[www.gdata.de/isp](http://www.gdata.de/isp)

#### BREKO EG Mitgliedervorteile

- + Praktische Sicherheitslösungen für Ihre Endkunden
- + Top-Margenergänzungsprodukt
- + 3-monatige kostenlose Testphase
- + „IT-Security made in Germany“
- + Keine Hintertüren durch „No-Backdoor“-Garantie.
- + Echter Schutz vor Cyberkriminalen, Viren, Trojanern und Spionage

**DIGITALE SOUVERÄNITÄT UND DIGITALE SICHERHEIT FÜR ALLE.** Wir geben mit unseren Produkten und Services die Antworten auf die digitalen Herausforderungen von heute und morgen. Das geht weit über Software hinaus. Wir bereiten Infrastrukturen auf die Zukunft vor, schützen ganze Konzerne vor Cybercrime und Malware, beraten den Mittelstand, entwickeln ganzheitliche Digitalstrategien und geben Privatanwendern die Sicherheit, zu jeder Zeit optimal geschützt zu sein. Damit schaffen wir die Basis für den wirtschaftlichen und persönlichen Erfolg unserer Kunden.

Wir haben dafür ein Konzept entwickelt, das unser Verständnis von digitaler Sicherheit in konkrete Leistungen übersetzt: **G DATA Cyber Defense Services.**

Erweitern Sie Ihr Breitbandangebot um die Sicherheitslösungen von G DATA und profitieren Sie vom BREKO-Rahmenvertrag mit Top-Einkaufskonditionen, unabhängig von der Anzahl der verkauften Lizenzen, bei geringstem Aufwand.

# Gigaset

Als einer der größten Hersteller von Telefonen weltweit und Europas klarer Marktführer im Bereich DECT-Schnurlostelefonie arbeitet Gigaset eng mit der BREKO Einkaufsgemeinschaft zusammen. Mit dem Gütesiegel „Made in Germany“ setzen wir auf eine regionale Produktion unter höchsten Qualitäts- und Umweltstandards. Regelmäßige und unabhängige Tests bestätigen eine ausgezeichnete Qualität, Ausstattung und Bedienbarkeit unserer Produkte. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft profitieren von attraktiven Produkt-Bundles.

- ✓ Gigaset Phones  
IP-/DECT-Systeme und HX-Universalmobilteile für DECT-/CAT-iq-Router
- ✓ Gigaset Smart-Home/-Care  
Alarmsysteme & Senioren-Assistenzsysteme für Android & iOS
- ✓ Gigaset Mobile  
Feature- & Smartphones, GSM & LTE
- ✓ Gigaset Professional  
Kommunikationslösungen für Unternehmen



### BREKO EG Mitgliedervorteile

- + Attraktiver Partner für die Vermarktung von IP-Telefonie und Smart-Home-Lösungen
- + Schnelle Neukundengewinnung durch ausgezeichnetes Image von Gigaset
- + Regionalität und Qualität stehen im Fokus
- + Attraktive Produkt-Bundles zu besonders günstigen Konditionen erhältlich

Mit den vier großen Geschäftsbereichen Gigaset Phone, Gigaset Smart-Home/-Care, Gigaset Mobile und Gigaset Professional setzen wir heute und in Zukunft auf die Entwicklung hochwertiger Produkte und Lösungen. Im Bereich Phones fokussieren wir unsere Neuerungen weiter auf die Wachstumsbereiche IP-Telefonie und ergonomische Telefone für ältere Menschen. Der Geschäftsbereich Professional bietet Geschäftskunden ein breites Angebot an Tischtelefonen und Mobilteilen für bis zu 1.000 Nutzer. Seit 2016 sind wir auch im Bereich der mobilen Endgeräte aktiv und können durch unsere umfangreich ausgestatteten Smartphones zu attraktiven Preisen das Vertrauen unserer Kunden weiter ausbauen.

Mit unseren Sicherheits- und Alarmierungslösungen für private Haushalte bieten wir unseren Kunden im Bereich Smart Home weitere interessante Systeme an, die Sie perfekt in Ihr eigenes Portfolio integrieren können. Die Lösungen aus den Bereichen Smart Security, Smart Comfort und Smart Care konzentrieren sich auf den Schutz von Wohnungen und Häusern, auf mehr Komfort im eigenen Zuhause und Senioren-Assistenzsysteme für ältere Menschen.



Seloca ist führender Service-Partner im Bereich Customer Premise Equipment (CPE). Mit umfassenden Services und Logistik für Kundenequipment, wie z.B. Versand, Retourenbearbeitung und Refurbishment, unterstützt Seloca zahlreiche Unternehmen der Netz-wirtschaft und Telekommunikation in der DACH-Region und hat innerhalb kürzester Zeit einen Spitzenplatz im Bereich der Green Economy erobert. So werden sämtliche Prozesse unter der Berücksichtigung von Nachhaltigkeit, Ökologie und Ökonomie modelliert.

- ✓ Versandservices für Endkundenequipment
- ✓ Modifizierung und Konfiguration von FRITZ!Boxen und anderen Endgeräten
- ✓ Retourenbearbeitung und Refurbishment von DSL-, Kabel- und Fiber-Modems, sowie STBs
- ✓ Garantieabwicklung mit den Herstellern
- ✓ End-of-Life Bearbeitung (zertifizierte Entsorgung/ Recycling)



### BREKO EG Mitgliedervorteile

- + BREKO EG Sonderkonditionen
- + Technischer Support
- + Umfangreiches Netzwerk zu Herstellern und Lieferanten
- + Hohes Branchen-Know-How
- + Schnelle Umsetzung von Refurbishment-Prozessen

Dank des ausgeklügelten Refurbishing-Konzepts erreicht Seloca eine CO2-Einsparung von über 80 Tonnen jährlich. Bereits in 2018 wurde SELOCA das Nachhaltigkeitszertifikat der Remondis-Gruppe für Einsparungen bei Rohstoffen, Energie und CO2 sowie für nachhaltige Energiegewinnung verliehen. Mit derzeit über 35 Mitarbeitern am Stammsitz in Kiel erzielt Seloca aktuell einen Durchsatz von über 30.000 Routern und Set-Top-Boxen monatlich. Kooperationen mit Trägern der Flüchtlings- und Lebenshilfe stehen für das soziale Engagement des Unternehmens.

Seloca wurde 2015 von Top-Managern aus den Bereichen Lager, Logistik, Versand, After Sales, Kundenservice, Refurbishment und Repair gegründet. Seloca ist ein führender Player auf dem Green Economy-Sektor.

*Telefonica*

Deutschland

Telefónica Germany bietet innovative Lösungen für Telekommunikation und Vernetzung sowohl für Privat- und Geschäftskunden als auch für Städte, Kommunen und öffentliche Unternehmen an.

- ✓ Partnerbetreuung  
Sie erhalten bestmögliche Unterstützung bei der Distribution der Mobilfunkprodukte für Ihre Region.
- ✓ Vertriebsunterstützung  
Zusammen mit Ihnen erobern wir gemeinsam den Markt.
- ✓ Schulungen  
Mit unseren individuell abgestimmten Trainingskonzepten erhalten Sie die richtige Unterstützung, um Ihre Kunden bestens zu beraten.
- ✓ Kooperation  
Sie haben den direkten Draht zum Kunden und konkrete Verkaufserfahrung, wir unterstützen Sie durch unsere attraktiven Mobilfunkprodukte.



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Sicherer und schneller Einstieg als Netzbetreiber mit einem eigenen Mobilfunkprodukt
- + Wahl zwischen verschiedenen Vertragsmodellen
- + Attraktive LTE-Tarife verfügbar
- + Besondere Konditionen für Mitglieder der BREKO EG

Mit seinem innovativem Mobilfunknetz ist Telefónica Germany ein attraktiver Anbieter von Wholesale-Angeboten für andere Netzbetreiber: Sie nutzen die Infrastruktur des Unternehmens für die Bereitstellung eigener Dienste. Hierdurch trägt Telefónica Germany zu einem vitalen Wettbewerb bei, ermöglicht vielfältige Produkte und Services und erreicht zusätzliche Kundengruppen. Damit positioniert sich das Unternehmen als führender Anbieter von Smartphone-Tarifen und -Produkten.

Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft können auf diese Weise Mobilfunkprodukte im Netz von Telefónica Germany als White-Label-Vorleistungsprodukt in hoher Qualität und zu attraktiven Preisen anbieten. Die Endkundenverhältnisse kommen jeweils direkt zwischen dem Mitglied der BREKO Einkaufsgemeinschaft und seinen eigenen Endkunden zustande.

**SPS**

Swiss Post Solutions

Swiss Post Solutions (SPS) ist eine führende Anbieterin von Lösungen zur Auslagerung von Geschäftsprozessen und innovativen Dienstleistungen im Dokumentenmanagement. Zahlreiche internationale Geschäftskunden vertrauen auf die Kompetenz von SPS bei der Konzeption, Entwicklung und Umsetzung von End-to-End-Lösungen sowie auf die kompetente Beratung zu den zentralen Werttreibern im Business Process Outsourcing (BPO).

- ✓ Profitabilität durch Effizienz
  - Reduzierung der manuellen Bearbeitung um bis zu 75 % – bereits in den ersten drei Monaten
  - Abarbeitung höherer Volumina (mind. 2 bis 10 mal höhere Produktivität)
  - Schneller Nutzen durch kurze Implementierungsphase
- ✓ Qualität durch Professionalität
  - Kontinuierlicher Verbesserungsprozess durch selbstlernende Systeme
  - Höhere Kundenzufriedenheit durch kürzere Bearbeitungszeiten
  - Verbesserung der Genauigkeit und Verarbeitung nach Maßgabe „Richtig gleich beim ersten Mal“
- ✓ Sicherheit durch Flexibilität und Anpassungsfähigkeit
  - Einsatz des passenden IT-Systems für den jeweiligen Kunden
  - Extrem vielseitiges, flexibles und exakt konfiguriertes System zur Verbesserung der IT-Sicherheit

**WE CONNECT  
THE PHYSICAL AND  
DIGITAL WORLDS**



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- + Profitabilität durch einfachen Informations- und Transaktionsfluss im Mobilfunkbereich
- + Qualität durch intelligente Systeme zur präzisen Steuerung
- + Sicherung der eigenen Wettbewerbsfähigkeit

SPS ist ein Konzernbereich der Schweizerischen Post mit Hauptsitz in Bern (Schweiz); die 7.500 Mitarbeitenden sowie spezialisierte Partner betreuen Kunden in nahezu allen Branchen in über 20 Ländern. Der Fokus liegt auf Banken, Versicherungen, Telekommunikation und Gesundheitswesen.

Immer mehr Festnetzanbieter haben heutzutage auch Mobilfunkprodukte im Angebot. Dies stellt regionale und lokale Festnetzanbieter vor die große Herausforderung, ihrerseits durch das Angebot von Mobilfunkprodukten wettbewerbsfähig zu bleiben. Dafür bietet SPS eine professionelle Lösung: SPS vermittelt zwischen dem Mobilfunkvorleistungslieferanten Telefónica Germany und den teilnehmenden Festnetzanbietern und übernimmt zuverlässig den komplexen Informations- und Transaktionsfluss zwischen den Partnern – SPS ist dabei langjähriger und starker Partner.

# valantic

Elemente des digitalen Jetzt

valantic ist die N°1 für die Digitale Transformation und zählt zu den am schnellsten wachsenden Consulting- und Software-Gesellschaften am Markt. Über 1.000 Kunden vertrauen bereits auf uns – davon 20 von 30 DAX-Konzernen. Das Competence Center valantic IBS ist auf die Digitalisierung im Bereich der Telekommunikationslösungen spezialisiert.

- ✓ **Compliance:**  
Digitalisierung und Automatisierung der Beauftragung von Behördenanfragen und Schaltung von Überwachungsmaßnahmen (TKG §96, 110, 113).
- ✓ **Software Engineering:**  
Klassische und agile Entwicklung von individuellen Fachbereichslösungen und Schnittstellen, Modernisierung bestehender Software-Applikationen.
- ✓ **Security:**  
Echtzeit Betrugserkennung in Telekommunikationsnetzen, Umsetzung von Löschkonzepten gemäß EU-DSGVO. Erstellung von Sicherheitskonzepten.
- ✓ **Conversational AI:**  
Beratung und Entwicklung von KI-Tools (digitale Assistenten) für natürliche, kanalübergreifende Sprach- und Chatkonversation.



Digitale Lösungen die verbinden

## BREKO EG Mitgliedervorteile

- + Rundum-Sorglos-SaaS Betrieb – nach Bedarf skalierbar
- + Modularer Aufbau der Lösung mit integrierter ETSI-ESB
- + Übersichtliches Basis-Reporting zur Abrechnung gemäß JVEG
- + Audit-Modul
- + Besondere Konditionen für BREKO eG-Mitglieder

Wir bieten Telekommunikationsunternehmen ein umfassendes Angebot in den Bereichen TKG-Compliance, Fraud-Management und Customer Care. Darüber hinaus sind wir auch auf die Modernisierung und Entwicklung von Software im Telekommunikationsbereich spezialisiert und übernehmen ergänzend die Prozessanalyse und –beratung, das Anforderungsmanagement und den Business-Service.

Die meisten unserer Lösungen betreiben wir auch als Managed Service oder Software-as-a-Service. Ein Beispiel dafür ist die mit der BREKO eG zusammen aufgesetzte TK-Compliance-Plattform zur Bearbeitung von Behördenanfragen. Mit dieser können TK-Unternehmen alle gesetzlichen Anforderungen (TKG §96, 110, 113) vollständig und gesetzeskonform erfüllen ohne dabei eine eigene Infrastruktur aufbauen zu müssen. Diese Plattform steht für alle BREKO eG Mitglieder als „Software as a Service“ zu besonders attraktiven Konditionen bereit.

# WIRTSCHAFTSRAT RECHT

Die Kanzlei WIRTSCHAFTSRAT Recht begleitet seit über zehn Jahren TK-Projekte in Deutschland – darunter allein seit 2015 über 100 geförderte Breitbandvorhaben. Dank der konsequenten Schwerpunktsetzung in diesem Bereich durchdringt WIRTSCHAFTSRAT Recht umfassend die einschlägige Regelungsumgebung trotz ihrer Vielschichtigkeit und ihrer laufenden Veränderung. Hierbei entwickelt die Kanzlei für ihre Mandanten ganzheitliche juristisch und ökonomisch tragfähige Lösungen, die neben relevanten telekommunikations-, vergabe- und beihilferechtlichen Vorgaben auch die Besteuerung, Finanzierung und gesellschaftsrechtliche Strukturierung berücksichtigen.

- ✓ Transaktionsberatung beim Kauf und Verkauf geförderter passiver Glasfaserinfrastruktur
- ✓ Beratung von TK-Unternehmen zur erfolgreichen Teilnahme an Breitbandausschreibungen
- ✓ Beratung zur Finanzierung und Steueroptimierung von Breitbandvorhaben (z.B. für ÖPP-Projekte)
- ✓ Kalkulation auskömmlicher rechtssicherer Durchleitungsentgelte im Rahmen von Open-Access-Verpflichtungen



## BREKO EG Mitgliedervorteile

- + Vernetzung mit Entscheidungsträgern von (anderen) Netzbetreibern, Investoren, Banken, Bauunternehmen und der öffentlichen Hand über die Kontakte unserer Kanzlei im TK-Bereich
- + Individuell zugeschnittene, steueroptimierte Konzepte für TK-Netztransaktionen
- + Regelmäßige Briefings zu relevanten Entwicklungen des Rechtsrahmens und der Verwaltungspraxis

WIRTSCHAFTSRAT Recht versteht sich als wirtschaftsorientierte Rechtsanwaltskanzlei. WIRTSCHAFTSRAT Recht liefert somit nicht nur eine juristische Einschätzung, sondern auch eine unternehmerische Entscheidungsberatung.

Dabei berät WIRTSCHAFTSRAT Recht Netzbetreiber insbesondere an den Punkten, an denen im Zuge des FTTB-Ausbaus zurzeit entscheidende Weichen für den wirtschaftlichen Erfolg eines TK-Anbieters gestellt werden: Die Erfahrung aus der bisherigen jährlichen Begleitung Dutzender Vergabeverfahren zu geförderten Breitbandprojekten vermittelt die Kanzlei nunmehr TK-Unternehmen, damit ihre Bewerbung bei neuen Ausschreibungen eher dem Erwartungshorizont der Zuschlagskriterien entspricht. Ebenso unterstützt WIRTSCHAFTSRAT Recht bei der förder- und finanzierungsunschädlichen Strukturierung von Veräußerung und Erwerb geförderter passiver Netzinfrastruktur. Einen weiteren Tätigkeitsschwerpunkt bildet die kommunalwirtschafts-, beihilfe- und vergaberechtskonforme Konzeption von Ausbaumaßnahmen in schwarzen Flecken unter Einbindung der öffentlichen Hand für eine zinsgünstige Finanzierung.



Alle Mitglieder der BREKO eG erhalten mit der Kooperation zwischen der BREKO eG und ZTT Europe GmbH einen erstklassigen Partner für den besonders kostengünstigen Einkauf von hochwertigen **Glasfaserkabeln** für den geförderten Breitbandausbau.

- ✓ Etablierter Hersteller und Lieferant von hochwertigen Glasfaserkabeln für den geförderten Breitbandausbau zu besonders attraktiven Einkaufskonditionen
- ✓ Standardkabel, Minikabel, Mikrokabel, Innenkabel, Datenkabel, in Faserzahlen von 2 bis 864, mit 12 bzw. 24 Fasern pro Bündelader, mit Fasern gemäß G.652D, G.657A1, in 250µ oder 200µ
- ✓ Spezialist für die gesamte Wertschöpfungskette bestehend aus Preforms, Glasfaserziehen, Kabelproduktion sowie eigener Trommelproduktion
- ✓ Inkludierte Beratungspakete über den wirtschaftlichen Einsatz der Kabeltypen in der Weitverkehrsebene, Zuleitungsebene/Verteilerebene, Ableitungsebene/Hausanschlussebene und der Gebäudeverkabelung
- ✓ Neben kontinuierlicher Produktentwicklung und hoher Qualität profitieren Netzbetreiber von einer besonders schnellen und zuverlässigen Lieferung und Versorgung



**BREKO EG Mitgliedervorteile**

- Besonders kostengünstiger Einkauf von hochwertigen Glasfaserkabeln für den geförderten Breitbandausbau
- Spezialist für die gesamte Wertschöpfungskette mit jahrelanger Erfahrung
- Besonders schnelle und zuverlässige Lieferung und Versorgung

Als einer der fünf führenden Hersteller von Glasfaserkabeln in der Branche engagiert sich ZTT stark für den Breitbandausbau in Deutschland. Neben einem breiten Angebot an unterschiedlichen Glasfaserkabeln für alle gängigen Telekommunikationsprojekte bietet die ZTT ein attraktives Gesamtpaket für Netzbetreiber an, in der die umfassende Beratung über den wirtschaftlichen Einsatz der Kabeltypen in verschiedenen Verteilerebenen und in der Gebäudeverkabelung bereits enthalten ist. Mit einer effizienten Wertschöpfungskette und der Errichtung der neuen Europazentrale in Tauberbischofsheim, Deutschland, stellt ZTT sicher, dass Netzbetreiber nicht nur von der kontinuierlichen Produktentwicklung und den gewohnt hohen Qualitätsstandards der Waren profitieren, sondern durch verschlankte Produktionsprozesse auf eine zuverlässige und besonders schnelle Lieferung von Glasfaserkabeln vertrauen können.

Kontakt: ZTT Europe GmbH, Falk-Müller-Str. 18, 97941 Tauberbischofsheim  
 Mail: [anfrage@zttcable.com](mailto:anfrage@zttcable.com)

[www.zttcable.com](http://www.zttcable.com)



Conntac entwickelt intuitive und benutzerfreundliche Self-Service Lösungen für die TK-Branche. Unsere innovativen Lösungen helfen täglich tausenden von Kundinnen und Kunden: von der selbständigen Entstörung des Internetanschlusses bis hin zur schnellen Kontaktaufnahme zum Kundencenter - 24/7, intuitiv und schnell. Die Self-Service Lösung besteht aus der Conntac Self-Service App für Endkunden und dem Conntac Dashboard für Manager und Service-Agenten.

Telefónica Deutschland sagt: "Die Lösung von Conntac passt sehr gut in unser Service Portfolio und ergänzt unser Support Angebot ausgezeichnet." - Christian Schmidtchen, Head of Digital Assistance & Innovation.

- ✓ Modernes, zeitgemäßes Image mittels einer wettbewerbsfähigen Self-Service App
- ✓ Stets aktuelle Lösung mit einer 24/7 verfügbaren Hilfe für Ihre Endkunden
- ✓ Verkürzung der „Average Handling Time“ bei technischen Calls um bis zu 70%
- ✓ Bis zu 25% weniger technische Calls
- ✓ Nutzung von Cross- und Upselling-Potenzialen
- ✓ Minimale Integrationskosten und planbare Ausgaben



ENTLASTEN SIE IHRE SERVICE-HOTLINE. STEIGERN SIE DIE ZUFRIEDENHEIT IHRER KUNDEN.

[www.conntac.net](http://www.conntac.net)



content4tv stellt TK- und IP-Netzbetreibern sowie Stadtwerken ein umfassendes TV-Lizenzrechte-Portfolio (IPTV- und DVB-C) zur Verfügung. Diese erhalten so ein wettbewerbsfähiges Fernseh-Angebot, mit dem sie erfolgreich im Markt zusätzliche Kunden gewinnen können. content4tv erweitert kontinuierlich sein Angebot mit weiteren Pay-TV-, VOD-, und Zusatzrechten.

Unsere Netzbetreiber können die Rechte unabhängig von den gewählten Vordienstleistern (Plattformbetreiber) erhalten. Zudem können individuelle Programmpakete zusammengestellt werden. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft profitieren von besonderen Rechte-Einkaufskonditionen.

- ✓ Umfangreiches modulares TV-Lizenzrechte-Portfolio für IPTV und Kabel
- ✓ Beratung in TV-Lizenzrechte-Fragen
- ✓ Ständig aktualisiertes und wachsendes TV- und VOD-Angebot
- ✓ Unabhängigkeit von einer technischen Plattform
- ✓ Unterstützung bei der Vermarktung des TV-Angebotes an Endverbraucher
- ✓ Attraktive Einkaufskonditionen für Mitglieder der BREKO EG



[www.content4tv.de](http://www.content4tv.de)



**DilWin Technology – Automatisierte Testsysteme für Netzbetreiber & Logistiker** Mit dem TestCube 2020 von DilWin setzen wir neue Maßstäbe beim Testen von Endgeräten wie z.B. Router von AVM oder Geräte der Unterhaltungselektronik. Nicht nur technische Innovationen, wie der Telefonietest mit Sprache, sondern auch die hohe Geschwindigkeit (unter 6 Minuten je Gerät) und eine enorme Flexibilität machen das System einzigartig und tragen zur Kostenoptimierung bei. Auch große Mengen an unterschiedlichen Produkten stellen für das TestSystem kein Problem dar. Es können bis zu 48 Cubes mit unterschiedlichen Gerätetypen gleichzeitig angeschlossen und getestet werden. Das cloudbasierte System sorgt für eine permanente Aktualität der Testroutinen und Funktionen an allen Standorten. Änderungen der Funktionsstandards werden zentral in der Cloud für alle Systeme bereitgestellt. Hohe Setup- und Anpassungskosten gehören der Vergangenheit an.

**Vorteile BREKO-Mitglieder:**

50% Rabatt auf die Einrichtungsgebühr

- ✓ Einziges cloud-basiertes Test-System!
- ✓ Multitest-fähig
- ✓ Automatisierte Tests für Router, SmartHome, Smartphones, Computer
- ✓ Datenlöschung
- ✓ Life Time Update Garantie
- ✓ Telefonie Test mit echter Sprache
- ✓ Keine Warteschlangen während der Tests
- ✓ Mobile Einheiten für Flexibilität und Skalierbarkeit
- ✓ Super-Vectoring kann getestet werden



[www.dilwin.de](http://www.dilwin.de)



Mit der Cloud-Telefonanlage von fonial wird es Unternehmen ermöglicht, die Telefoninfrastruktur in die Cloud zu verlagern. Die Telefonanlage wird nicht mehr über Hardwarekomponenten im Unternehmen bereitgestellt, sondern auf Basis von Softwarekomponenten aus zertifizierten, 3-fach geo-redundanten Hochleistungsrechenzentren realisiert. Die Cloud-Telefonanlage ist ausfallsicher und dank permanenter Softwareupdates jederzeit auf dem neuesten Stand der Technik. Das einzige, was der Kunde benötigt, ist ein Internetanschluss. Professionelle Funktionen, wie Zeit- und Feierabendschaltungen, ortsunabhängige Nutzung, Telefonkonferenzen, Online-Fax uvm. sind selbstverständlich inklusive. In Kooperation mit der BREKO eG bietet die fonial die Cloud-Telefonanlage als umfassende Whitelabel-Lösung für Stadtwerke, City-Carrier und Internet-Service-Provider an – die perfekte Ergänzung für Ihre Netze! Mit der Whitelabel-Lösung von BREKO | fonial erhalten Sie Ihr professionelles Full-Service-Paket aus einer Hand. Entscheiden Sie selbst, welche Module Sie Ihren Kunden bereitstellen möchten, denn auf Wunsch übernehmen wir von der Vermarktung bis zur Rechnungstellung sämtliche Prozesse für Sie.

- ✓ Umfassende Whitelabel-Lösung
- ✓ Alles aus einer Hand: Rufnummernbereitstellung / Portierung, Terminierung / Billing und Reporting, Automatisierte Buchung, Produkt-Landingpage / Hardware-Online-Shop, Support, CRM-System, Online-Hilfebereich
- ✓ Schnelles und einfaches Setup: Go Live innerhalb von 3 Monaten möglich
- ✓ Nahtlose Integration in Bestandsysteme



[www.fonial.de/breko](http://www.fonial.de/breko)



Mit einem Umsatz von über 21 Mrd. US-Dollar ist Eaton der führende Anbieter von Energiemanagement-Lösungen. Das umfangreiche Eaton-Sortiment mit AC und DC Produkten sowie dem First-Class-Service garantiert einen reibungslosen Projektablauf aus einer Hand und bietet Versorgungssysteme für jeden Strombedarf an. Eaton DC 48 V und AC Stromversorgungen sind die Komplettlösung für den Breitbandausbau. Diese zeichnen sich durch hohe Systemflexibilität, einfache Montage und Installation – horizontal oder vertikal – und sehr gute Skalierbarkeit aus. Integrierte Lastverteilungen, integrierter optionaler Batterietiefentladeschutz, hohe Leistungsdichte und eine intelligente Überwachung, Steuerung und Kommunikation erhöhen die Effizienz und steigern die Produktivität. Mitglieder der BREKO Einkaufsgemeinschaft profitieren von attraktiven Servicepaketen in den Bereichen Design & Beratung, Integration, Installation und Trainingsdienstleistungen.

- ✓ (Unterbrechungsfreie-) 48V Stromversorgungen inkl. Batteriemangement
- ✓ Kundenspezifische Projektierung und flexible Umsetzung
- ✓ Umfassende Service- und Beratungsleistungen
- ✓ Attraktive Komplettpakete für Mitglieder der BREKO EG



[www.eaton.de](http://www.eaton.de)



Icotera ist ein führender europäischer Entwickler und Hersteller von standardmäßigen Fiber-to-the-Home-Engeräte-Lösungen (FTTH). Wir sind stolz darauf, Produkte mit außergewöhnlichem Design, Qualität und Leistung zu entwickeln und bieten Glasfaser-Netzbetreibern maßgeschneiderte, flexible und kostengünstige Lösungen, die auf ihre individuellen Bedürfnisse zugeschnitten sind.

Wir sind in unserem Bereich technologisch führend und haben mehr als zehn Jahre Erfahrung mit FTTH-Lösungen. Unsere Hard- und Softwareentwicklung wird im eigenen Haus betrieben und garantiert unseren Kunden die Qualität, die sie brauchen. Wir haben unsere Fähigkeit unter Beweis gestellt, sich schnell und effektiv an zukünftige Technologien anzupassen und mit Kunden zusammenzuarbeiten, um sie mit den von ihnen benötigten Dienstleistungen zu unterstützen.

- ✓ Komplettes Produktportfolio für FTTH Installationen (GPON, P2P, CATV, WiFi) aus einer Hand
- ✓ Single Box Lösungen für Wohnungen
- ✓ Integrierte WiFi Mesh Lösungen
- ✓ In Home Monitoring Lösung



[www.icotera.com](http://www.icotera.com)

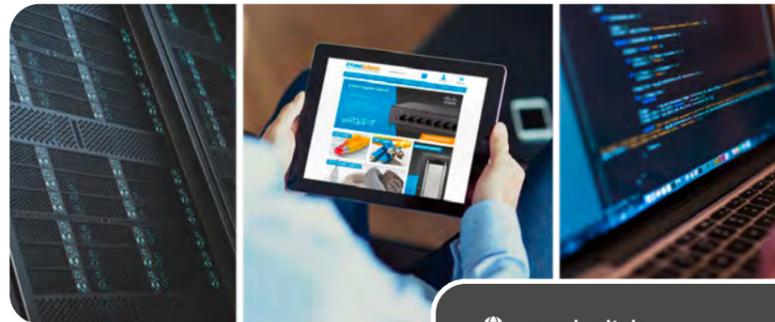


Als modernes Dienstleistungsunternehmen bietet die iWelt AG maßgeschneiderte und zukunftsweisende Lösungen in den Bereichen Internet- und Informationstechnologie.

Seit unserer Gründung im Jahr 2000 betreuen wir zahlreiche Kunden mit unseren professionellen Services rund um Internet Access, E-Business, Hosting und Security. Damit sind wir ein optimaler Partner für die digitale Markterschließung von Netzbetreibern und bieten alles für Ihren Vertriebs Erfolg aus einer Hand.

Die Zugehörigkeit zur Krick Unternehmensfamilie garantiert dabei unseren Kunden Beständigkeit, Dauerhaftigkeit und Investitionssicherheit.

- ✓ Individuelle Website- und Onlineshop-Entwicklung (Shopware Business Partner)
- ✓ Schnittstellenentwicklung zu ERP-, CRM- und PIM-Systemen
- ✓ Highspeed Internet Access
- ✓ Digital Risk Protection
- ✓ IT-Projektmanagement, Consulting und Workshops
- ✓ Entwicklung digitaler Vertriebsstrategien



[www.iwelt.de](http://www.iwelt.de)



Mit der Kooperation zwischen der BREKO Einkaufsgemeinschaft und dem Koblenzer Unternehmen Konzeptum sichern sich die Mitgliedsunternehmen der BREKO eG einen direkten Zugang zu einem mehrmandanten-fähigen Business-Support-System für Lösungen, insbesondere in den Bereichen Customer Care, Provisioning, Billing und der Vertriebspartnerabrechnung. Um die wachsende Dynamik des TK-Markts zum eigenen strategischen Vorteil nutzen und sich auf diverse Kundenbedürfnisse einstellen zu können, benötigen Netzbetreiber innovative, flexible und automatisierte Lösungen für die innerbetriebliche Prozessgestaltung und -steuerung. Mit KONZEPTUM 6, das bereits bei vielen Netzbetreibern der BREKO eG erfolgreich integriert worden ist, erhalten alle Mitglieder nun einen einfachen und kostengünstigen Zugang zu einer erfolgreichen Branchenlösung, die alle TK-relevanten Belange optimal abdeckt. Netzbetreiber der BREKO eG, die einen besonders serviceorientierten Ansatz verfolgen oder einführen möchten, können mit dem Einsatz von KONZEPTUM 6 die Kundenzufriedenheit nachhaltig stärken und Kunden enger an das eigene Unternehmen binden.

- ✓ KONZEPTUM 6, das Business-Support-System für Telekommunikationsanbieter
- ✓ Die Branchenlösung umfasst u. a. Auftragsabwicklung, Anschaltung inkl. Wechselprozess und CPE-Logistik, Kunden- und Vertragsverwaltung bis zur Abrechnung
- ✓ Einbindung in bestehende Systemlandschaften, z. B. Integration mit vorhandener ERP-Lösung
- ✓ Anbindung an Vordienstleister für Internet-Access und Telefonie (VoIP)
- ✓ CRM-Funktionalität zur passgenauen Ansprache Ihrer Kunden
- ✓ Mehr als 15 Jahre Erfahrung in der Schaffung passgenauer Lösungen zur Abwicklung Ihres Telekommunikationsgeschäftes

**KONZEPTUM 6**  
**Mit Breitband durchstarten!**



[www.konzeptum.de](http://www.konzeptum.de)



Die HFO Gruppe steht als Partner für maximale Kompetenz und Spitzenprodukte im Bereich VoIP, Cloud-Telefonie, Billing-as-a-Service, Mobilfunk, Fusion IoT und M2M.

Individuelle Lösungen und kompetenter Service sind unsere Trümpfe – gerade für City-Carrier und Wholesaler.

Unser Anspruch ist die Bereitstellung überdurchschnittlicher Qualität. Deshalb bieten wir Ihnen ein rundum Servicepaket - von der Beratung über die Umsetzung Ihrer Projekte bis hin zur individuellen Betreuung während der Zusammenarbeit.

- ✓ Whitelabel-Lösungen für VoIP, Mobilfunk und Cloud-TK Produkte
- ✓ Seit 2006 mit eigenem VoIP-Netz
- ✓ Beste Sprachqualität und eine Backboneverfügbarkeit von 99,9%
- ✓ Frei skalierbare Cloud TK-Produkte mit Integration in MS Teams
- ✓ Billing-as-a-Service
- ✓ Dynamisches Datenpooling
- ✓ Portierungen via Schnittstelle
- ✓ Mobile Konnektivität M2M, IoT, NbloT etc.
- ✓ National Roaming (alle Netze, alle Karten)
- ✓ Transparenz durch SIM-Managementplattform



[www.hfo-telecom.de](http://www.hfo-telecom.de)



Lehmensiek ist seit über 25 Jahren ein Partner für den Bau und die Wartung von Kabelnetzen der Netzbetreiber und der Wohnungswirtschaft.

Unser Glasfaser-Know-How entwickeln wir bereits seit 10 Jahren kontinuierlich weiter. Es ist die Grundlage für eine tragende Säule unseres Geschäfts.

Lehmensiek bietet von der Netzplanung über die Durchführung aller Tiefbauarbeiten bis hin zur Installation der Hausnetze und der Montage und Konfiguration von Endgeräten alle Dienstleistungen aus einer Hand an.

Unsere Projekt- und Bauleiter sorgen für einen Projektablauf innerhalb der definierten Zeit- und Budgetvorgaben und gewährleisten die Qualität der Ausführung und Dokumentation. Nach der Übergabe der Glasfasernetze stellen wir auch gerne den reibungslosen Betrieb sicher: Unsere Disposition koordiniert die Einsätze unserer erfahrenen Außendiensttechniker im Rahmen der Wartung und Entstörung der errichteten Netze.

- ✓ Realisierung von Großprojekten auch im Rahmen der Breitbandförderung
- ✓ Planung und Errichtung von Glasfaserhausanschlüssen und -hausnetzen
- ✓ Wartung und Entstörung von Glasfasernetzen in der NE3 und NE4.
- ✓ Installation und Inbetriebnahme von Endkundengeräten
- ✓ Durchführung der Kommunikation mit dem Endkunden



[www.lehmensiek.de](http://www.lehmensiek.de)



Zunächst als Mehrfachagentur in 1991 gestartet sind wir heute als mittelständischer Versicherungsmakler und Mitglied des BVMW-Expertenteams bundesweit aktiv. Der Bundesverband mittelständischer Wirtschaft e.V. zählt mittlerweile über 52.000 Unternehmen zu seinen Mitgliedern. Über unsere Repräsentanz im BVMW-Versorgungswerk sowie in Maklerbörsen und -Pools und unsere Mitgliedschaft in der Makler-(Einkaufs-)Genossenschaft VEMA e.V. haben Sie Zugriff auf eine umfassende Produktpalette von über 100 Versicherern mit entsprechenden Sonderkonditionen und Rabatten.

Sie können sich über uns preiswert und angemessen versichern – das alles einfach und bequem. Sie sagen, was Sie brauchen: Gemeinsam finden wir die maßgeschneiderte Lösung entsprechend Ihrer Risikostruktur.

- ✓ Cyber-Versicherungen
- ✓ Marktführende Deckungskonzepte mit einem Versicherungsumfang, der auf dem deutschen Versicherungsmarkt seinesgleichen sucht.
- ✓ Preisgünstige Industrie-Großkundertarife auch für Mittelständler über unseren genossenschaftlichen Einkaufsverband.
- ✓ Kostenlose Risiko-Analyse: Versicherungen mit jährlichem Update (Prüfstatus) und einem modularen Versicherungskonzept, maßgeschneidert für jedes Mitglied der BREKO EG.



[www.mfg-makler.de](http://www.mfg-makler.de)



Durch die Kooperation zwischen der Breko Einkaufsgemeinschaft und dem Kabelwerk Rhenania sichern sich die Mitgliedsunternehmen der BREKO EG einen direkten Zugang zu qualitativ hochwertigen LWL Glasfaserkabeln eines in Deutschland produzierenden Partners. Das 1921 gegründete Unternehmen produziert seit 1995 am Standort in Aachen vielfältige Glasfaserkabelkonstruktionen für unterschiedlichste Anwendungen. Gängige Konstruktionen werden vor Ort bevorratet und kurze Wege ermöglichen eine hohe Flexibilität. Die umfangreiche Palette an Mikro-, Mini- und Standard-Lichtwellenleiterkabeln zeichnet sich durch ein sehr gutes Einblasverhalten in verschiedene Rohrssysteme aus. Damit erfüllen die LWL Kabel die Anforderungen für den Ausbau der Next Generation Access Netze (NGA Netze) FTTC, FTTB und FTTH. Darüber hinaus werden auch Sonderkonstruktionen nach Kundenspezifikation angeboten.



- ✓ Hochwertige Glasfaserkabel entwickelt und produziert in Deutschland
- ✓ Umfangreiches Produktportfolio für Mikro, Mini- und Standardkabel
- ✓ Herausragende Einblaseigenschaften
- ✓ Umfangreiches Lagerprogramm mit Lieferzeiten von 2-3 Arbeitstagen
- ✓ Technischer Support und Ansprechpartner aus Deutschland
- ✓ Umfangreiches Lagerprogramm
- ✓ Lieferzeiten für Lagerlängen: innerhalb 2 – 3 Arbeitstagen



[www.rhenania-lwl.de](http://www.rhenania-lwl.de)



Als stetig wachsendes mittelständisches Unternehmen steht unser Name seit über 50 Jahren bundesweit für qualitativ hochwertigste Breitbandverteilnetze. Ob es sich um die Errichtung einer Breitbandkabelanlage oder den Ausbau von Glasfasernetzen in der NE3 oder NE4 handelt, sind wir Ihr Partner für den reibungslosen Ausbau und Betrieb dieser Netze.

Auch in Belangen der Digitalisierung von Wohngebäuden oder dem Thema IPTV sind wir mit unserem breit gefächerten Portfolio an Produkten Ihr kompetenter Ansprechpartner.

Wenn es darum geht die Netze mit Leben zu füllen, profitieren Sie von unserem Know-how samt langjähriger Erfahrung im Bereich der Bedarfsermittlung zur adressierten Versorgung von benötigten Diensten und Signalen.

Ein individuell optimiertes Breitband-Projekt zu planen, zu bauen und zu betreuen ist unsere zentrale Aufgabe. Eine dauerhafte Sicherstellung des störungsfreien Betriebs ist unsere oberste Priorität - daher bieten wir ebenfalls in regelmäßigen Intervallen eine vorbeugende Wartung an.

- ✓ Langjährige Erfahrung in der Errichtung von Breitbandverteil- und Glasfasernetzen
- ✓ Optimierte und individuelle Abwicklung jedes einzelnen Projektes
- ✓ Durchführung der Kunden-/Bewohnerkommunikation bei Aufnahme und Umbau
- ✓ Unterstützung bei Lizenzfragen nach dem Telekommunikationsgesetz bei Eigenbetrieb von Multimedienetzen
- ✓ Kompetenter Partner in Sachen Digitalisierung von Wohngebäuden und IPTV



[www.rehnig-kabelnetze.de](http://www.rehnig-kabelnetze.de)



Snom ist eine weltweit führende Premiummarke im Bereich VoIP-Businesstelefonie. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Berlin wurde 1997 gegründet und gilt als Pionier der IP-Telefonie. Bereits 2001 präsentierte Snom das erste frei verkäufliche IP-Telefon, heute umfasst das Produkt-Portfolio zahlreiche Modelle für praktisch jeden Einsatzzweck. Ein Team eigener Spezialisten entwickelt immer wieder neue Lösungen, um VoIP-Telefonie zu optimieren und so die tägliche Businesskommunikation noch effizienter zu machen. Es wird Wert auf einen innovativen Ansatz, elegantes Design und einen sehr hohen Qualitätsstandard gelegt. Besonders deutlich wird dies auch heute noch in puncto Soundqualität – verfeinert und ausgemessen im hauseigenen Audiolabor gelten die IP-Telefone von Snom im Bereich Akustik als führend. Dank des hohen Anspruchs haben die Produkte des Unternehmens auf Millionen Schreib- und Konferenztischen einen festen Platz gefunden.

- ✓ Viele unterschiedliche IP-Telefone für praktisch jeden Einsatzzweck im Businessbereich
- ✓ IP-Tischtelefone, Konferenzlösungen, Headsets, WLAN- und DECT-Dongle und DECT-Telefone
- ✓ Partnerprogramm mit über 2.000 Partnern: Boni für den Fachhandel bei jedem Produktverkauf sowie Zugang zu exklusiven Promotions, Aktionen und weiteren Vergünstigungen
- ✓ Erstklassiger Service und eine im Markt führende Garantie von drei Jahren



[www.snom.com](http://www.snom.com)



**Lager - Versand - Refurbishment - Service - Hotline** Von der Erstversand-Logistik bis zur Annahme von Retouren übernimmt die Synerlogis die Organisation Ihres Endkundengeschäfts.

Mit unserer innovativen Software verbinden wir uns über REST API-Schnittstellen mit Ihren Systemen. So sorgen wir am Standort bei Kiel für transparente Prozesse und wissen jederzeit, wo und in welchem Status sich welches Gerät befindet.

Unsere Lösung richtet sich speziell an Netzbetreiber und bietet individuelle Leistungen für ein skalierbares und effizientes Wachstum. Denn wir investieren stetig in die Entwicklung unserer Testsysteme, um schon heute den Anforderungen von morgen gerecht werden zu können. Zum Beispiel testen wir AVM Geräte der neuesten Generation Fritz!OS 7.

- ✓ BREKO-zertifizierter Partner für die Endkundenlogistik inklusive Welcome-Packages
- ✓ Langjähriges Know-how im Vermietgeschäft
- ✓ Test & Refurbishment von Routern, SmartHome und vielen CE Geräten
- ✓ Zertifizierte Software mit Public API
- ✓ Customer Support & Hotline
- ✓ Kleinmengenbearbeitung in Deutschland
- ✓ Bulk Refurbishment für große Mengen in Ungarn



[www.synerlogis.de](http://www.synerlogis.de)



Wir gehören zu den ersten Marktführern der Glasfaserbranche in Europa. Seit 20 Jahren bieten wir Lösungen für FTTH-Netze an. Unsere Access-Switches versorgen die schnellsten Breitbandnetze weltweit mit Anschlussgeschwindigkeiten von bis zu 10 Gbit/s pro Zugangspunkt. Unser einzigartiges Design ermöglicht Dienste und Funktionen auf höchstem Niveau. Dank der Verwendung der „Super Low Power“-Optiken lässt sich der Stromverbrauch in den Switches reduzieren, und die Umwelt wird geschont. Dank unseren Lösungen können wir dynamische Dienste für Tausende von Endkunden anbieten, und mit der Unterstützung von Automatisierung und Telemetrie-Diagnose verschaffen wir Ihnen Kontrolle über das Netzwerk und wertvolle Einblicke, die dem neuesten Stand der Technik entsprechen.

- ✓ Ethernet-Switches, speziell für den FTTH-Bereich entwickelt, die sich durch Zuverlässigkeit, Benutzerfreundlichkeit, und hervorragende Dienste auszeichnen
- ✓ Bis zu 52 x 1Gbit/s- oder 10Gbit/s- Anschlüsse, AC- und DC-Stromversorgung und erweiterter Temperaturbereich von -20°C bis +70° C
- ✓ Einzigartige SFP-Optiken mit „Super Low Power“-Technik für reduzierten Leistungsverbrauch
- ✓ Telemetrie-Diagnose für ein komplettes Monitoring der aktiven Netzwerkelemente
- ✓ Router/BNG/BRAS zur Steuerung aller FTTH-Dienste



[www.waystream.com](http://www.waystream.com)



Als bestehendes BREKO Verbandsmitglied mit jahrelanger Erfahrung in der Produktion und Installation von PoP-Einheiten engagiert sich UTSolutions stark für den Glasfaserausbau in Deutschland. Mit der kombinierten Übernahme von Planung und Aufbau bis hin zur technischen Installation der PoP-Einheiten profitieren Netzbetreiber von einer besonders schnellen Plug-and-Play-Lieferung, die den Zeitaufwand für die Inbetriebnahme des Glasfasernetzes auf ein Minimum reduziert. Das innovative „Alles-aus-einer-Hand“-Konzept gewährleistet eine hohe Liefertreue und schnelle Aktivierung von Glasfasernetzen, da alle Bestandteile in den eigenen Fabriken geplant, produziert und installiert werden. UT Solutions kann auch den Transport und die Platzierung der PoP-Einheiten vor Ort übernehmen, sodass der Kunde entlastet wird. Durch den Einsatz des einzigartigen Betongebäudes der UTSolutions, in Kombination mit der freien Kühlung, wird ein konstantes Klima geschaffen, das eine sehr hohe Betriebssicherheit der PoP-Einheit gewährleistet. Anders als bei Metall- und Kunststoffgehäusen haben Außentemperaturen auf die PoP-Einheiten von UTSolutions keinen Einfluss. Der Energieverbrauch ist dabei äußerst gering, wodurch die Betriebskosten sehr niedrig gehalten werden können. – Mitglieder der BREKO EG profitieren als Neukunden der UTSolutions von attraktiven Einkaufskonditionen.

- ✓ Hersteller und Lieferant von hochwertigen, schlüsselfertigen Point-of-Presence-Units
- ✓ Einfaches „Plug-and-Play“ der Glasfaser-PoP-Einheiten an das eigene Glasfasernetz
- ✓ Integriertes und intelligentes Konzept, worin das Fertigungs- und Konstruktionsprozess integriert werden
- ✓ Entlastung des Kunden durch Transport und Installation der PoP-Einheiten durch UTSolutions
- ✓ Verkürzung des Zeitraums der Inbetriebnahme des Glasfasernetzes durch die hohe Liefertreue und Flexibilität
- ✓ Geringer Energieverbrauch und extrem niedrige Geräuschentwicklung durch passive Kühlung



[www.utsolutions.de](http://www.utsolutions.de)



# BREKO Handelsplattform

## DAS BIETET DIE OPEN-ACCESS-BRANCHENLÖSUNG

Mit der im Jahr 2017 gestarteten BREKO Handelsplattform stellt die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG eine Open-Access-Branchenlösung zur Verfügung. Anbieter von Glasfasernetzen sowie Nachfrager – von kleinen, lokalen Netzbetreibern bis hin zu bundesweit operierenden Unternehmen – können so die Auslastung ihrer errichteten Glasfasernetze steigern und deren Wirtschaftlichkeit erhöhen.

Die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG schafft somit eine Möglichkeit, kleine Netze groß zu machen. Als Organisator mit einem hohen Maß an Standardisierung, sowohl vertraglich wie auch technisch, haben wir eine Branchenlösung geschaffen, die es erlaubt, Open-Access massenmarktfähig zu machen. Die technische Dienstleistung wird durch vertraglich gebundene IT-Dienstleister erbracht.

Damit auch kleinere Netzbetreiber einen schnellen Einstieg auf der Handelsplattform finden, bietet die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG einen Open-Access-Readiness-Check an. Dabei handelt es sich um eine technisch-wirtschaftliche Bewertung und eine Unterstützung bei rechtlichen Fragestellungen. Beide Pakete können zu einem Festpreis über die BREKO Einkaufsgemeinschaft eG bei den Partnern gebucht werden.

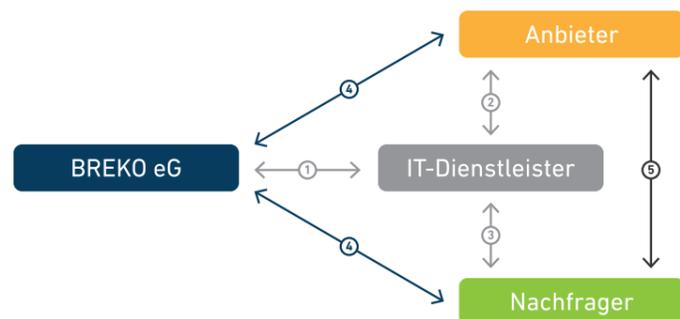


### VORTEILE ALS NETZBETREIBER AUF DER HANDELSPLATTFORM

- + Höhere wirtschaftliche Auslastung Ihrer Netze
- + Größtmöglicher Standardisierungsgrad in technischer, kaufmännischer und juristischer Hinsicht
- + Starke Verhandlungsposition auch für kleinere Netzbetreiber dank BREKO-Vertragswerken
- + Unkomplizierte Nutzung der IT-Dienstleistungen etablierter Plattformbetreiber
- + Besonders einfache Umsetzung der Open-Access-Verpflichtung gemäß Bundesförderprogramm

## ÜBERSICHT DER VERTRAGSWERKE

- 1: Rahmenvertrag (IT-DL)
- 2: Standardvertrag (IT-DL)
- 3: Standardvertrag (IT-DL)
- 4: Partnervertrag (Anbieter/Nachfrager)
- 5: Mustervertrag



# BREKO Tiefbaubörse

## EINE PLATTFORM FÜR NETZBETREIBER UND TIEFBAUER

Digitalisierung geht nicht ohne Glasfaser – und Glasfaserausbau nicht ohne Tiefbau. Deshalb stellt die BREKO Servicegesellschaft mit der TIEFBAUBÖRSE eine Plattform zur Verfügung, auf der einerseits Tiefbauer ihre Kapazitäten im Kabelleitungstiefbau den glasfaserausbauenden Unternehmen anbieten und andererseits Netzbetreiber sowie Kommunen den für sie passenden Tiefbauer finden können. Online, schnell und unkompliziert.

Der BREKO hat diese Plattform ins Leben gerufen, um die knappen Ressourcen nutzbar zu machen. Wir wollen, dass sich auf der TIEFBAUBÖRSE glasfaserausbauende Unternehmen und Tiefbauer ganz einfach finden. DIE TIEFBAUBÖRSE richtet sich an alle Netzbetreiber und Tiefbauer – Unabhängig von einer Verbandsmitgliedschaft!



### Sie interessieren sich für die BREKO Tiefbaubörse?

Kontaktieren Sie uns:

BREKO Servicegesellschaft mbH  
Menuhinstraße 6, 53113 Bonn

Tel +49 228 24999-70  
Fax +49 228 24999-72

E-Mail [tiefbauboerse@brekoverband.de](mailto:tiefbauboerse@brekoverband.de)  
Internet: [www.tiefbauboerse.de](http://www.tiefbauboerse.de)

# MITGLIEDER DER BREKO EINKAUFGEMEINSCHAFT eG





Gemeinsam  
die Zukunft gestalten!

