

Erstellung zukunftsicherer Glasfasernetze

*"Wer jetzt in Zukunftstechnologie investiert,
dessen Immobilien stehen morgen hoch im Kurs."*



Die Wohnungswirtschaft und die Versorger stehen vor einer neuen Herausforderung. Eine moderne Medienversorgung und eine zukunftsorientierte Kommunikationsinfrastruktur werden immer wichtiger. Viele Stadtwerke, Kommunikationsanbieter, Hausverwaltungen und Wohnungsbau-Gesellschaften werden damit konfrontiert. Denn schnelle Internetzugänge, HQ-Telefonie und digitales Fernsehen spielen bei der heutigen Informationsgesellschaft eine herausragende Rolle.

Inhalt

1. Ihre Aufgabe – Unsere Ziele	3
2. Vorteile für Ihr Unternehmen.....	3
3. Kontaktgespräch.....	4
4. Aufnahme des „Status Quo“	5
4.1. Vorhandene Daten und Unterlagen.....	5
4.2. Benötigtes Datenmaterial für eine Aufnahme	5
4.3. Anlagenbegehung unserer Techniker	6
5. Analyse	7
6. Erarbeitung eines Soll – Konzepts für die Planung und Errichtung eines interaktiven Netzes	8
7. Realisierung.....	8
8. Kundenberatung	8

1. Ihre Aufgabe – Unsere Ziele

Das Ziel Ihrer Aufgaben ist es, ein modernes, interaktives Kabelnetz mit allen **Vorteilen** für Sie sowie Ihre Kunden zu erstellen und optimal zu betreuen.

Ein **optimiertes** und **individuelles** Glasfasernetz zu planen, zu bauen und zu betreuen haben wir uns zur Aufgabe gemacht.

Anfangen von der Objektaufnahme, über die Angebotserstellung bis hin zur Errichtung der Glasfasernetze, übernehmen wir auch gerne den technischen Betrieb der Netze.

2. Vorteile für Ihr Unternehmen

- Synergieeffekte durch zukünftig einheitliches Handeln
- Kostenminimierung und Optimierung vorhandener Netzstrukturen sowie deren Erweiterungen bzw. Errichtung einer hochwertigen LWL-Struktur
- Aufrüstung der Kabelnetze zu interaktiven, multimedialen Kabelnetzen und damit die Möglichkeit für die Bereitstellung von Multimediasdiensten
- Ein Partner mit Erfahrung bei landesmedien- und urheberrechtlichen Fragen
- Hilfestellung bei Lizenzfragen nach dem Telekommunikationsgesetz (TKG) bei Eigenbetrieb von Multimediantetzen
- Kompetenter Partner bei der Auswahl von Signallieferanten und Signalquellen
- Größere Attraktivität des angebotenen Wohnraums Ihrer Kunden durch höhenwertige Netze und Medienangebote

3. Kontaktgespräch

In diesem ersten Gespräch stellen wir uns, unsere Arbeit und die Vorteile von einem modernen Kabelnetz vor. Wir fragen grundsätzliches über Ihre bestehenden Netz und die anstehenden Entscheidungen ab. An diesem Gespräch nehmen von unserer Seite in der Regel ein Vertriebsmitarbeiter und ein Techniker teil.

Bei einer späteren, internen Besprechung in unserem Hause arbeitet das Team den Verlauf des Gesprächs auf. Anhand des Gesprächsverlaufs wird eine schriftliche Zusammenfassung der Wünsche und Anregungen und mögliche Ziele erstellt.



4. Aufnahme des „Status Quo“

Die umfassende Aufnahme des Ist-Zustands bildet die Basis für die konzeptionelle Analyse und spätere Entscheidungen. Eine Aufnahme Ihres Kundenkreises und deren Wohnungsbestandes erfolgt durch folgende Maßnahmen:

4.1. Vorhandene Daten und Unterlagen

Unsere Techniker erfassen die von Ihnen zur Verfügung gestellten Daten und übertragen diese in die EDV. Bei der nachfolgenden Konzeptionsphase werden anhand dieser Daten optimierte Anlagestrukturen ermittelt.

4.2. Benötigtes Datenmaterial für eine Aufnahme

- sämtliche Daten der zu versorgenden Objekte je:
 - o Hauseingang mit Straße, Hausnummer, Postleitzahl und Ort je Hauseingang
 - o Gebäudetyp (Einfamilienhaus, Mehrfamilienhaus etc.)
 - o Anzahl Etagen
 - o Anzahl Wohnungs- und Gewerbeeinheiten
 - o Anzahl der zu versorgenden Zimmer je Wohnung
 - o Bezeichnung der Verwaltungseinheiten
- Übergabepunktstandorte
- Netzobjektgrößen

4.3. Anlagenbegehung unserer Techniker

Bei der Ist-Aufnahme durch unsere Techniker wird auf folgende Kriterien geachtet:

- geografische Lage der Objekte
- bisheriger Netzaufbau
- Räumlichkeiten im Keller
- bisheriges Netze
- Leerrohr
- Tiefbau
- Signalanbieter, Übergabepunkte



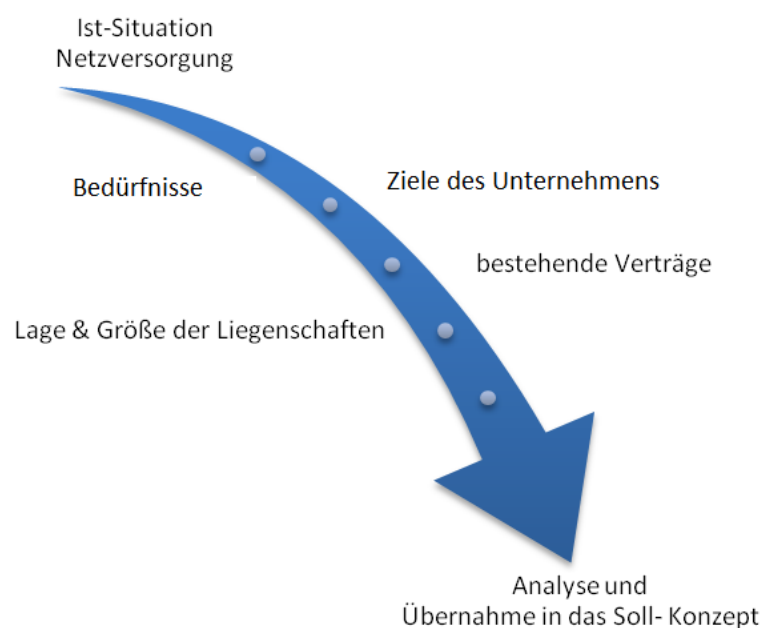
Die erhobenen Daten werden dann von Projektplanern in unsere speziellen Planungsprogramme übertragen. Anhand der Daten können wir geografische Infrastrukturpläne erstellen und auswerten.



5. Analyse

In der Analysephase werden die Daten der Ist-Aufnahme von unseren Technikern in unserer EDV verarbeitet.

- Um die optimierte Kabelnetzstruktur zu ermitteln, werden die Häuser mit den dazu relevanten Daten in einen übersichtlichen Lageplan eingetragen.
- Dem Ist-Zustand werden verschiedene "Soll"-Szenarien gegenübergestellt. Daraus wird dann das nachfolgend erklärte "Soll-Konzept" erstellt.



6. Erarbeitung eines Soll – Konzepts für die Planung und Errichtung eines interaktiven Netzes

Für die Entwicklung des Soll-Konzepts werden die notwendigen Daten der Analyse der Ist-Aufnahme erhoben.

Inhalte des Soll - Konzeptes

- Erarbeitung eines technischen Anforderungsprofils
- Moderation der Entscheidung für das konkrete technische Anforderungsprofil
- Erarbeitung eines unternehmensspezifischen technischen Systemstandards
- Erstellung einer technischen Infrastrukturgrundplanung mit folgenden Teilaufgaben:
 - o Optimierte Anlagenstrukturen schaffen
 - o Anzahl von Übergabepunkten unter technischen und wirtschaftlichen Gesichtspunkten optimieren
 - o Standorte von Übergabepunkten festlegen
Leitungswegeplanung durchführen

7. Realisierung

Die Firma Rehnig Kabelnetze & Antennentechnik GmbH & Co. KG arbeitet seit über 50 Jahren in der Kabelnetzbranche intensiv mit der Wohnungswirtschaft zusammen. Heute werden weit über 100.000 Wohneinheiten in den Bundesländern Bayern, Hessen, Baden Württemberg, Rheinland-Pfalz, Nordrheinwestfahlen und Thüringen betreut.

8. Kundenberatung

Erklärtes Ziel ist eine dauerhafte partnerschaftliche Zusammenarbeit und absolute Kundenzufriedenheit. Daher erstreckt sich unser Serviceangebot von der Ist-Aufnahme, der Analyse, dem individuellen Konzept und Geschäftsmodel bis zur erfolgreichen Realisierung, Betreuung und Wartung von interaktiven Netzen.



Rehnig Kabelnetze & Antennentechnik GmbH & Co. KG

Werner-von-Siemens-Straße 25 • 91413 Neustadt a. d. Aisch

Telefon: +49 9161 8850-0 • Fax: -50

service@rehnig.de • www.rehnig.de

